

Jacques M. - Né le 19/11/1969
38960 St Etienne De Crossey
13 ans d'expérience dont 1 à l'étranger
Réf : 1004061144

Charge d'affaires tce

Objectifs

- M'orienter sur des responsabilités m'amenant à agir sur l'étranger de façon ponctuelles ou plus régulières.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

Formations

BTS Action commerciale (1989. Cours PASCAL.38000 Grenoble).

Formation intermédiaire financier.2016

Formation SPS 2016

Formation Anglais TOEFL (3 mois)2017

Formation montage d'opérations immobilières 2017

Expériences professionnelles

2016/20017

Directeur du développement - LOGELIS Elaboration d'une stratégie de développement secteur et marchés. Prospection et négociation en appels d'offres des grands comptes. (collectivités, bailleurs sociaux) ainsi que des investisseurs. Encadrement de chantiers en Allemagne. Relation investisseurs Afrique Montage des opérations de promotion immobilières en neuf et en rénovation. Gestion des relations transverses usine, BE, Chantier (28 collaborateurs) Ca personnel en cours de signature : 13 ME

2015/2016

Directeur des activités de construction - JS Constructions (Groupe Cis Promotion Savoie- Procvivis) Vice-Président LCA-FFB Savoie (union professionnelle) Membre de la commission des partenaires LCA-FFB Auvergne-Rhône Alpes. Gestion du centre de profit (9 collaborateurs) Gestion des dossiers en litiges (DO, PA, SAV) Elaboration d'une stratégie de développement secteur et produits. Prospection et négociation en appels d'offres des grands comptes et des collectivités. Référencement des fournisseurs et sous-traitants, négociation des accords-cadres, gestion des achats. Validation des contrats CMI et de promotion immobilière. Elaboration et mise en place de nouvelles procédures. Ca personnel : 1,8M

2006/2009

Directeur d'agence en maîtrise d'oeuvre - ADM- Développement commercial, stratégie, marketing. Construction et rénovation de logements collectifs, maisons individuelles, ERP. Missions en OPC, réception des ouvrages, gestion des litiges. Mise en place de constructions en ossature bois.

2009/2015

Directeur des ventes - Ecobois/ Multimix. Fabricant et constructeur en ossature bois pour du collectif, tertiaire maisons individuelles sur la Suisse et la Roumanie. Gestion des appels d'offres et prospection de nouveaux clients. Coordination des projets sur la Roumanie, France, et Suisse Romande. Développement réseau prescripteurs (architectes, MO...) Management transverse des différents services (Commercial, production, travaux, RH). Gestion des aspects Q.C.D

Langues

- Anglais: Ecrit, lu, parlé + Espagnol: notions scolaires parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Compétences :

Développement commercial

Encadrement services transverses (BE, commercial, industrie)

Chargé d'affaires TCE

Conduite de travaux TCE, gestion d'équipes, gestion de centre de profits,

Maitrise de l'environnement immobilier, du financement et du bâtiment.

Intervention neuf et rénovation en individuelle, collectif, locaux commerciaux

Excellent relationnel, rigoureux, sens du respect des objectifs. (Expert)

Centres d'intérêts

- SKI, Penchak silat et Krav maga), Rugby, (joueur, membre du bureau du SOV, Féd 3), lecture.