

Thierry H. - Né en 1964
17132 Meschers Sur Gironde
24 ans d'expérience
Réf : 1004160903

Charge d'affaires / directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, à tout le département Poitou Charentes, dans l'Electricité et maintenance.

Formations

1984-1986 : Maîtrise de Gestion - Faculté de TALENCE (33) DEUG Science Economique - Faculté de TALENCE (33)

Expériences professionnelles

DE 09/06 à ce jour : LAFARGE COUVERTURE CONSEILLER TECHNIQUE : -Formation aux techniques de ventes des délégués commerciaux, - Formation externe aux techniques de pose des entreprises, négoce, -Gestion des litiges sur chantier, -Suivi des dossiers en expertises, -Veille concurrentielle et tenue d'une bibliothèque de la concurrence, -Administration du service après-vente.

De 06/2005 au 04/06 : GARANDEAU MATERIAUX CHEF D'AGENCE : -Réalisation des tarifs de vente, -Rédaction de budgets prévisionnels, -Prospection de nouveaux clients, -Management du personnel de l'agence (6), -Évolution de l'activité de la région (objectifs, résultats), -Veille concurrentielle et tenue d'une bibliothèque de la concurrence, -Administration commerciale. De 01/2004 au 04/2005 : SEMAD DIRECTEUR COMMERCIAL : -Définition et mise en place de la politique commerciale -Evolution de l'activité (objectifs, résultats), -Mise en place des tableaux de bord, -Prévisions, suivi et analyse des ventes en volume et chiffre d'affaires, -Récapitulatif et analyse des ventes par produits, secteurs et régions, -Evolution des marges commerciales et réalisation des tarifs de vente, -Analyse statistiques, rédaction de budgets prévisionnels, -Calcul de taux de pénétration et simulations de marges et de ristournes, -Prospection de nouveaux clients, -Développement des ventes sur ce marché France.

De 08/1998 à 12/2003 : STE SIPOREX -HEBEL •De 2001 à 2003 CHEF DE MARCHE G.S.B. : -Définition et mise en place de la politique commerciale G.S.B., -Création de nouveaux produits, -Création de panneaux publicitaires, -Création de documents publicitaires, -Mise en place des tableaux de bord, -Prévisions, suivi et analyse des ventes en volume et chiffre d'affaires, - Récapitulatif et analyse des ventes par produits, secteurs et régions, -Evolution des marges commerciales et réalisation des tarifs de vente, -Analyse statistiques, rédaction de budgets prévisionnels, -Calcul de taux de pénétration et simulations de marges et de ristournes, -Animation du réseau des charges d'affaires (22), -Développement des ventes de 50 % sur ce marché.

▪ De 2002 à 2003 CHEF DES VENTES ATLANTIQUE NORD : -Prévisions, suivi et analyse des ventes en volume et chiffre d'affaires, -Evolution des marges commerciales, -Analyse statistiques, rédaction de budgets prévisionnels, -Calcul de taux de pénétration et simulations de marges, -Management du réseau des charges d'affaires (3), -Développement des ventes de 30 % sur ce marché.

▪ De 1998 à 2000 CHARGE D'AFFAIRES -Responsable commercial de 6 départements -Prospection de nouveaux clients et entreprises -Développement de projet -Veille concurrentielle et tenue d'une bibliothèque de la concurrence -Administration commerciale De 1993 à 1998 MATERIAUX DE LA BOIXE à ST AMANT DE BOIXE (16) ATTACHE COMMERCIAL -Prospection de nouveaux clients, -Évolution de l'activité de la région (objectifs, résultats), -Veille concurrentielle et tenue d'une bibliothèque de la concurrence, -Administration commerciale, -Développement des ventes de 25 %. De 1988 à 1993 MUTUELLE DE POITIERS à JARNAC-CHARENTE (16) DIRECTEUR D'AGENCE -Informatisation de l'agence, -Prospection de nouveaux clients, -

Evolution de l'activité de la région (objectifs, résultats), -Administration générale et commerciale, -Gestion des sinistres, -Développement des ventes de 30 %. 1986 AGENT D'ASSURANCES à COUTRAS (33) -Prospection de nouveaux clients, - Evolution de l'activité de la région (objectifs, résultats), -Administration générale et commerciale, -Gestion des sinistres, -Développement des ventes de 30 %.

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

-Maîtrise de l'outil informatique(Word, Exel, PowerPoint) (Expert)

Centres d'intérêts

- -Sport et hobbies : Tennis, Chasse, Ski , Bricolage