

**Jérémie F.** - Né en 1984

--

**3 ans d'expérience**

**Réf : 1004160916**

## **Negociateur immobilier / technico commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

BTS, Professions immobilières, IFCV. Levallois - Perret. Permis B

### **Expériences professionnelles**

---

Sept 2008 - Mars 2010 Manager d'un magasin de vins français, NICOLAS. Londres. Missions : - Gerer l'espace de vente dans le but d'accroître le Chiffre d'affaires. - Conseils. - Gestion des stocks & Comptabilité. - Hausse du Chiffre d'affaires de 10%. - Management des équipes. Réalisations : Hausse de 20% du chiffre d'affaires annuel par la création d'un club de dégustation hebdomadaire.

2005 - 2008 Négociateur immobilier en alternance dans le réseau Guy Hoquet. La Garenne - Colombes. Missions : Découvrir, apprendre et pratiquer toutes les méthodes nécessaires pour accroître le chiffre d'affaires de l'agence. Réalisations : - Prospection. - Estimation. - Découverte clients pour visites ciblées. - Création d'un partenariat publicitaire avec mon club de tennis.

2001 - 2005 Initiateur tennis à raison de 8h par semaine.

### **Langues**

---

- Anglais Courant. parlé: scolaire / écrit: notions

### **Atouts et compétences**

---

windows® pack office, Photo shop. (Expert)

### **Centres d'intérêts**

---

- Tennis pour le défi personnel.  
Football pour l'esprit d'équipe.  
Echecs pour la mise en place d'une stratégie.  
Musique.