

**Pascal P.** - Né le 24/08/1963  
**87350 Panazol**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 1009081110**



## **Chargé d'affaires / technico commercial en matériel de bâtiment**

### **Objectifs**

---

- Je souhaite intégrer une équipe à taille humaine, entreprises, industriels, prestataire de service, avec comme leitmotiv la satisfaction du client et la reconnaissance du travail

### **Ma recherche**

---

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Limousin avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment second oeuvre.

### **Formations**

---

bts technico commercial matériaux du bâtiment

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2017**

Analyse et approche pour la création d'une offre de service sur le marché du loisir en Nouvelle Aquitaine, prospection en foncier bâti, réalisation d'un cahier des charges, démarches professionnelles et administratives, réalisation d'un business plan, présentation du dossier auprès de partenaires

#### **2016**

prospection sur nouvelle zone géographique, création et fidélisation de 70 nouveaux clients, interface bureau d'étude production et chantier, prescription auprès de la maîtrise d'oeuvre, participation développement de produits techniques, gestion des litiges, formation des responsable de chantier, synergie des bureaux d'études structure

#### **2010**

Technico commercial en produits de structure et plancher poutrelles prescription auprès de la maîtrise d'oeuvre, animation et développement de négoce stockiste, vente et suivi technique auprès des majors et pme du BTP, animation commerciale, mise en place synergie avec des fabricants industriels

#### **2009**

Création et gestion d'une société en courtage en travaux, partenariat, interface, cahier des charges, financement et décoration auprès de tout public

#### **2006**

Chargé d'affaires développement des activités de réparation et d'étanchéité du béton armé ( appel d'offre, suivi commercial, interface service technique) auprès d'industriels, collectivités, entreprise du BTP et particuliers

#### **2002**

Chargé d'affaires responsable du service commercial, appel d'offre, suivi commercial, animation et développement réseau de poseurs d'armature, management d'équipes, prescription auprès de bureau d'étude structure, préparation budget annuel

### **Langues**

---

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

## **Atouts et compétences**

---

Connaissance de la réglementation

maitrise de word, excel

connaissance des acteurs du BTP régions auvergne limousin,poitou charente (Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Je réalise de nombreux travaux manuels ( construction et décoration),visite de monuments et lecture de l'histoire de l'art, administrateur au sein d'une association d'entraide