

Julien M. - Né le 28/03/1983
35131 Pont-pean
3 ans d'expérience
Réf : 1011161442

Technico commercial

Objectifs

- Suite à une première expérience de 3 ans en tant que chargé d'affaires, j'envisage de relever un nouveau challenge professionnel dans le domaine commercial et toujours dans le secteur d'activité des travaux publics. Ces années de chargé d'affaires, m'ont donné le goût du contact client, la volonté de conquête et l'envie de relever les challenges que constituent les ventes.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Bretagne, dans le Bâtiment second oeuvre.

Formations

Master 1 Ecole de commerce

Expériences professionnelles

2010

Depuis 2007 Chargé d'affaires / Technico-commercial à AXIMUM (groupe Bouygues), Rennes (Travail en Home Office) Missions : Prospector, négociateur et commercialiser des produits techniques pour le secteur des travaux publics routiers. Responsable de 14 départements. - Analyse les besoins des clients, Proposition des solutions adéquates - Réalise et négocie les contrats - Entretien du relationnel et des liens avec la clientèle - Recherche de nouveaux prospects

2007

2007 Chef d'équipe à GSF Celtus, Rennes - Encadrement et coordination d'une équipe de 10 personnes - Entretien des relations commerciales avec les clients - Gestion et suivi des travaux sur plusieurs sites

Langues

- Français, Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Technique, commerciale, management (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Loisirs : Football en compétition depuis 20 ans, Tennis, Badminton, Course à pied
Activités : Membre de commission communication et sponsoring de l'USPP, aide à la création et réalisation de divers événements sur ma commune