

**Hervé Guy M.** - Né le 28/10/1971  
**67670 Mommenheim**  
**7 ans d'expérience dont 2 à l'étranger**  
**Réf : 1101190007**

## Directeur des ventes ou de bu

### Objectifs

---

- Intégrer une entreprise dynamique et mettre mon expérience technique, commerciale et managériale au profit de son développement aussi bien sur le plan national qu'à l'international

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, sur la France et étranger, dans les Matériaux de construction.

### Formations

---

Ingénieur de Génie Civil C1E

### Expériences professionnelles

---

#### 2014

Responsable Vente Ciments France, CIMALUX S.A. (Filiale de DYCKERHOFF GmbH) Esch-sur-Alzette (Luxembourg) Responsable de la commercialisation de tous les Ciments du Groupe BUZZI UNICEM (DYCKERHOFF GmbH, CIMALUX S.A.).

#### 2005

Directeur Filiale France d'un groupe hollandais, Ansems Remorques Sarl Garchizy (58): Installation et direction d'une usine de montage de remorques. Création d'un réseau de distribution sur le marché français. Commercialisation des produits issus de la filiale française sur toute l'Europe.

#### 2004

Directeur de Projets, Borgel Elementbau GmbH Hörstel (Allemagne): Superviaion et réalisation de projets de construction de bâtiments industriels(jusqu'à 10 Millions d'Euro)en Allemagne et à l'étranger; Pincipal interlocuteur de tous les intervenants (MO, Arhitectes, Entreprises) Gestions des budgets, des équipes et plannings.

### Langues

---

- Allemand, Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Informatique: SAP, Lotus Notes, Exact Globe, Logiciels sous Windows (Expert)

### Centres d'intérêts

---

- Sport (Fitness, Football, Volley-ball)  
Voyages, Lecture, Automobile, Musique, Economie Mondiale