

Stephane R. - Né le 11/10/1968
85700 La Meilleraie Tillay
10 ans d'expérience
Réf : 1101260937

Encadrement de chantier

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Pays de la Loire avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans le Bâtiment.

Formations

Formation continue:

- Formation à distance initiée : Conducteur de Travaux Bâtiment TCE. Ecole Chez Soi.
- Stages techniques fournisseurs : chauffage, climatisation...
- Stage Préalable à l'Installation d'une Entreprise Artisanale (S.P.I.E.A.)
Chambre de Métiers et de l'Artisanat des Deux-Sèvres (2007).
- INSTALLATEUR THERMIQUE + Module ELECTRICITE.
GRETA - Pôle Bâtiment (Poitiers-2006).
- EDIFIA (Nantes-2009) Animer et dynamiser une équipe .
- Gestion de l'Entreprise CNAM de (Nantes-1996).

Formation initiale:

- MID-TERM PROGRAM, Business Section
Université de Boston (USA).
- B.T.S.
Ecole Supérieure des Pays de Loire, Angers.

Expériences professionnelles

juin 2011 au 30 septembre 2013

Conducteur de Travaux Maison Individuelle Vendée 85 - En concertation avec le Bureau d'Etudes, assurer la prise en charge des dossiers en Exécution. Puis gérer les chantiers de l'Ouverture, à la réception définitive, d'un point de vue technique, administratif, financier et dans une moindre mesure, commercial. - Gérer les aspects techniques du chantier : organisation, planification, délais, sécurité, qualité. - Relation avec les sous-traitants. - Assurer un service client, ainsi qu'un suivi pendant l'année de parfait achèvement dans le cadre d'un CCMI. - Gérer les litiges rentrant dans le cadre de l'assurance Dommages-Ouvrage. Gestion des SAV clients.

novembre 2007 – juin 2011

Chef Produits Bâtiment (Chiffrage Prescription : Pôle Chauffage) EXPOBAIN - EXPOELEC Vendée 85 - Analyse technique du dossier et détection des incohérences. - Consultation des fournisseurs et variantes, relance. - Rédaction de l'offre pour l'adhérent et renégociation des marchés.. - Références des fournisseurs et veille produits.

janvier 2004 – janvier 2005

Cadre Technico-Commercial & Assistant Conducteur de Travaux Gironde 33 - Commercialisation des produits PVC de la gamme toiture, de l'atelier de fabrication de BATRAME SUD. - Conseils techniques sur la pose de PVC en sous face d'avant-toit. - Coordination des sous-traitants, sécurité des chantiers et respect de l'environnement.

Langues

- Anglais - Espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Techniques :

- Organisation et sécurité des chantiers.
- Contrôle des chantiers en Exécution, respect parasismique, RT 2012.
- PV d'implantation, modifications manuelles de plans d'Exe.
- Support téléphonique technique pour les installateurs thermiques
- Sur les chantiers : installation thermique et sanitaire ; Electricité.
- Connaissance des documents et procédures amont à l'exécution de chantiers.
- Connaissance et utilisation des logiciels :

Windows Live Mail; SketchUp 8; Lotus Notes 7; Excel; Word; PowerPoint; Outlook.

- Langues : ANGLAIS: courant ; ESPAGNOL : intermédiaire.

Achats et négociation :

Optimisation des achats ; Négociation contrats.

Management :

- Gestion d'une équipe : aspects professionnels (formation produits, respect des procédures) et personnels (sociaux, humains).
- Recrutement de personnels.
- Prise en charge de contrats de qualification dans le cadre de leurs formations.

Commerce :

- Réalisation de propositions commerciales en réponse à des cahiers des charges.
- Prospection et actions. (Expert)

Centres d'intérêts

- - Running ; VTT ; Equitation.
- Membre CTP VENDEE.