

Nicolas V. - Né en 1965
92400 Courbevoie
22 ans d'expérience
Réf : 1102221253

Cadre commercial experimete

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1989 Diplôme ESC TROYES section ICOMEX : gestion, marketing, import-export. + 1987 Licence de sciences économiques faculté de DIJON : Option économétrie Permis B

Expériences professionnelles

En poste Chargé d'affaires (société spécialisée en ravalement d'immeubles / IDF /22 M€). En responsabilité de la gestion et du suivi de 300 dossiers d'appels d'offres auprès de maitres d'ouvrage et maitres d'oeuvre. · Entretien et développement d'un réseau de porteurs de projets (architectes, syndics, institutionnels...). · Suivi cadencé des dossiers d'AO en relation avec le Bureau d'Etudes. · Défense des dossiers en séances de conseils syndicaux et de retour sur analyse.

2004/08 Responsable commercial / associé (Sté VABO IMMOBILIER / Troyes / 5M€). En charge du montage et de la commercialisation d'opérations de marchand de biens. · Recherche de biens à réhabiliter (prospection et réseau apporteurs d'affaires). · Etude de faisabilité technique et financière (relations cadastre, ABF, banques). · Commercialisation des biens réhabilités (suivi pub, clients, banques, notaires).

2000/04 Responsable centre de profit (POINT P / Saint GOBAIN / Troyes /15M€). Responsable d'une filiale de négoce de matériaux de construction axée B to B. · Management de 15 personnes (commerciaux, chauffeurs PL, manutentionnaires...). · Gestion corrective du compte d'exploitation, suivi CHSCT, mise en place des procédures. · Elaboration et suivi des budgets (filiale et secteurs commerciaux). · Suivi et développement du portefeuille grands comptes.

1989/00 Adjoint du Directeur commercial (HUOT BAUWERK PARQUET /St. Julien les villas/ 56M€). En responsabilité du service commercial interne durant 4 ans après 4 ans en tant que commercial et 2 ans en tant que responsable ADV. Fabricant de parquet Franco-Suisse. · Management de 5 personnes (vendeurs internes, assistantes, responsable du fret). · Elaboration des budgets commerciaux. · Elaboration et suivi des budgets Publicitaires. · suivi des dossiers d'appels d'offres et relai terrain prescripteurs. · Gestion des flux d'information / interface production.

Langues

- ANGLAIS & ESPAGNOL : bonnes notions parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

parfaite maîtrise de Windows & pack office (Expert)

Centres d'intérêts

- BEAUX ARTS : 5 ans de cours à temps partiel. Croquis, perspectives, esquisses, 3D .

Participation à 2 expositions de toiles acryliques contemporaines.