

**Norbert B.** - Né le 24/11/1967  
**38530 Pontcharra**  
**24 ans d'expérience**  
**Réf : 1102281248**



## Technico commercial

### Objectifs

---

- S'inscrire dans le temps dans une entreprise avec une même philosophie de développement du fichier client et du chiffre d'affaire.  
Cultiver le client.

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

BEP DE VENTE (1983)  
FORMATION CCI: techniques de vente  
CAP décoration (1986)  
permis B  
Qualification OHQ

### Expériences professionnelles

---

#### **22/01/2018**

TECHNICO-COMMERCIAL PHM SPORTS -Développement commercial des secteurs 38-73-74-01-39-71.  
Intervention pour conseils et remplacements de pièces sur machines à tracer. Vente de peintures de traçages de repères et machines à tracés, démonstration, mise en route. Typologie de clients: directeur technique en mairie, traceur, président de club, acheteur de communautés de communes.

#### **Juin 2016**

TECHNICO COMMERCIAL PORTEA/AGEM - DÉVELOPPEMENT commercial, du secteur des ventes avec toutes les typologies de clients. - Prospection, études chiffrées, vente d'aménagements d'intérieur. -conception et chiffrage de projets. -animation d'un réseau d'enseignes - Visite technique, SAV - prescription de différents produits auprès d'architectes et d'économistes de la construction.

#### **02 2007 à 10 2010**

ACHETEUR ENTREPRISE NC EMOTIONS - Achats d'articles de mode et textile - Déplacement dans toute la France, prospection, vente auprès des professionnels et particuliers

#### **09 2004 à 05 2006**

ATTACHE COMMERCIAL - STE AQUILUS AEP - Vente auprès des particuliers, piscines prêtes à plonger, béton, bois, structure acier, équipement divers. - Devis, implantation, mise en route des bassins, réglage des matériels - Facturation, encaissement - Planification des chantiers, réunion, orchestrer les professionnels intervenants

#### **06 1997 à 03 2004**

COMMERCIAL - EMM EDITION - Vente auprès des particuliers: journal d'annonces de loisirs - Implantation de sites sur (Lyon, Grenoble, Dijon, St Etienne, Rennes, Clermont Ferrand) - Recrutement, gestion du personnel - Vente de concessions

COMMERCIAL - EURL CORADIN -Prospection, vente auprès des professionnels , de contrats annuels de prestations de services. COMMERCIAL- Sarl Decostyl - Prospection et vente auprès des professionnels des foires et salons nationaux

## Langues

---

- Français parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

Raisonnement technique et Profil de développeur commercial, empathie, très bon taux d'écoute, capacité à conclure, fort relationnel, pugnacité. (Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- Voyages, reportages sur tous sujets, ski, cuisiner, la géopolitique, l'art.