

**Philippe T.** - Né le 16/08/1964  
**31100 Toulouse**  
**20 ans d'expérience**  
**Réf : 1103011142**

## Responsable produits

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Midi Pyrénées, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

1988 : DESS Microélectronique, mention AB + 1987 Maitrise EEA (Électronique, Électrotechnique, Automatismes)

### Expériences professionnelles

---

#### 2010

2010 - 2007 Société Bernard Pages 31 Toulouse Responsable produits Travaux publics Mise en place d'une structure TP (Bâtiment, personnel (5 )) sur le site de Toulouse Montaudran Suivi, développement du CA/Marge des produits TP (Plastiques /Fonte / Béton / Traitement des eaux) auprès des entreprises de Travaux Publics, Gros oeuvre et bâtiment de la Haute -Garonne et Ariège. Gestion des stocks : approvisionnement, suivi mini/maxi, nouvelles gammes

#### 2007

2007 - 2000 Société REHAU Département tubes et TP Ingénieur technico-commercial Développement et prospection auprès des négoce en matériaux de construction et travaux publics des produits pour l'évacuation des eaux usées et pluviales, l'adduction d'eau potable et géosynthétiques . Depuis 2005, je m'occupe pour l'ensemble du secteur de l'agence d'Agen (25 départements) de développer la partie prescription Travaux publics : entreprises, bureau d'études, administrations (DDE, DDAF et collectivités territoriales)

#### 2000

2000 - 1998 Société REHAU Département Électrique Ingénieur technico-commercial Prospection et développement du CA goulotte électrique (bâtiment, tertiaire, industrie) sur la région Poitou Charente et Limousin auprès des négoce en matériel électrique et installateurs

1998 - 1996 Société DIMELCO Responsable Sud-Ouest pour la partie mesure portable et régulation. J'ai été chargé de développer ces 2 gammes au sein d'une clientèle d'industriels et d'administration (France Télécom, EDF et enseignement supérieur).

1996 - 1991 Société CHAUVIN ARNOUX Division mesure instrumentation. Prospection, suivi et développement du chiffre d'affaires dans la vente d'appareils de mesure et de contrôle pour l'électronique, la température et l'électricité. 1991 - 1989 Société ORITEL Ingénieur technico-commercial. Vente de composants et d'appareils de mesure (HF, VHF, UHF, hyperfréquences).Paris, région Parisienne puis responsable secteur Sud-Ouest .

### Langues

---

- Anglais : parlé, lu, écrit + Espagnol : parlé, lu, écrit parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Titulaire du CACES 3  
Sauveteur secouriste du travail

Bureautique : Word / Excel  
(Expert)

## Centres d'intérêts

---

- Rugby (compétition)

Natation

Echecs, musique classique, cinéma