

Eric H. - Né le 06/12/1968
17600 Nieulle Sur Seudre
17 ans d'expérience
Réf : 1103011521

Technico-commercial

Objectifs

- Discuter d'un plan de carrière.
Gagner et faire gagner de l'argent à l'entreprise.

Ma recherche

Je recherche un CDI, aux villes voisines de la région Poitou Charentes, dans le Bâtiment second oeuvre.

Formations

CAP menuiserie aluminium miroiterie Permis B,C,D,E

Expériences professionnelles

2009 : à ce jour Entreprise Regondeau Technico-commercial en fermetures du bâtiment. Etudes de plans, métrés.

2009 : Entreprise Sud Fermeture Diffusion. Technico-commercial/Métreur en fermeture du bâtiment. Consultation et réponse aux appels d'offres. Etude de plans, métrés.

2008 : Entreprise Sotrap Gregorex / Montpon. Métreur/Conducteur de travaux. Suivi de planning et des réunions de chantier. Gestion des équipes de pose. Etude de plans, métrés. Liaison entre l'architecte et l'entreprise. Respect de la réglementation et de la sécurité.

2005 : Entreprise Promalu / Cestas . Technico-commercial/Métreur. Consultation et réponse aux appels d'offres. Etude de plans, métrés. Gestion des équipes de pose et du planning. Chef d'équipe de pose de menuiseries alu et pvc.

1994 : Miroiterie curty / Cozes . Poseur de menuiseries alu et pvc. Fabrication et mise en oeuvre de menuiseries, lecture de plans.

Langues

- Anglais - Espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Je connais l'aspect technique des procédés de fabrication et de pose. Lecture de plans et métrés.

Connaissance et application des normes ISO 9000, et de la sécurité.

La gestion du planning et des équipes de pose, suivi de chantier.

Etablissements des différents documents demandés aux dossiers marchés.

Pratique informatique et travail sur des outils liés à la conception des menuiseries, Word, Excel et MAC. (Expert)

Centres d'intérêts

- Rugby, pêche, lecture