

Aurelie T. - Née le 02/03/1980
84170 Monteux
10 ans d'expérience
Réf : 1103252246

Conseiller technique

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région PACA avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Matériel BTP.

Formations

BTS ACTION COMMERCIALE

Expériences professionnelles

2011

HALADJIAN SA (84) CONSEILLER TECHNIQUE ITINERANT (Dpt 30 et 84) Cible PDO - Axe Service & OAS * Prospection téléphonique, Suivi et mise à jour portefeuille clients, Négociation, Vente, Relances téléphoniques => + 95 000 Eu CA en 6 mois - Tx de transf. 59 % (Nbre cde / Nbre visite) * Conseil technique, Traitement des dossiers pour lames équipées et équipements de Production, Expertise et Diagnostic sur site pour le suivi du Parc d'un client National (13 sites - 56 Engins) Poste occupé : ASSISTANTE CHEF DE PROJET - Lancement d'une nouvelle gamme de produits et Service DURABLIND * Création d'outils permettant d'établir les cotations, de fiches tarifaires des produits stockés * Centralisation des demandes et dossiers - Diagnostic technique et Préconisation de solutions techniques, relation fournisseur (Demandes de prix, Achats, Négociation, Relances...) - Facturation et gestion coûts de revient des dossiers en sous-traitance (Main-d'oeuvre, pièces et sous-traitance)

2009

HALADJIAN SA (84) ADJOINTE ET ASSISTANTE CHEF D'ATELIER MECANO-SOUDURE * Suivi portefeuille clients, Etablissements des offres de prix (Travaux de Mécano-soudure - En atelier ou sur site), Négociation, Vente, Relances téléphoniques * Facturation et gestion coûts de revient des dossiers ateliers (Main-d'oeuvre, pièces et sous-traitance) * Gestion des approvisionnements internes (fournitures, équipements, matières et consommables atelier)

2006

HALADJIAN SA (84) ATTACHEE COMMERCIALE - Axe Service + Poste occupé : CHEF D'ATELIER MECANO-SOUDURE * Suivi portefeuille clients et études personnalisées pour les Carriers * Diagnostic technique et Préconisation de solutions techniques pour remise en état des outils de production * Etablissements des offres de prix (Travaux de Mécano-soudure - En atelier ou sur site), négociation, Vente, Relances téléphoniques * Facturation et gestion coûts de revient des dossiers ateliers (Main-d'oeuvre, pièces et sous-traitance), Gestion des achats atelier (matières et consommables atelier) et approvisionnements internes (fournitures et équipements) * Gestion du personnel (2 soudeurs) et du planning atelier

2004

HALADJIAN SA (84) TECHNICO-COMMERCIALE SEDENTAIRE - Pièces Mécaniques CATERPILLAR, KOMATSU, BOMAG, MITSUBISHI, et Pièces d'Usure avec Spécialisation ESCO * Appel d'Offres, Négociation au niveau des achats * Recherche et Identification des composants (Micro fiches, système de recherche de documentations CAT et KOM) * Elaboration d'Offres de Prix et de Délai, Négociation, Vente, Relances téléphoniques

Langues

- Anglais scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Association de compétences techniques (preconisation sur reparation, gestion de dossier techniques,...) et commerciales (relations commerciales, gestion portefeuille client, lancement plans d'actions,...) (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Hand ball, squash