

Bachir B. - Né le 07/07/1983
69310 Pierre Benite
15 ans d'expérience dont 4 à l'étranger
Réf : 1103291525



Responsable commercial

Objectifs

RESPONSABLE COMMERCIAL

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger avec une rémunération plus de 3000 euros, dans les Services commerciaux, le Bâtiment.

Formations

2007 : Bac +5 à EM LYON
MASTER 2 EN MANAGEMENT ET STRATEGIE

2004 : Bac +2 à IUT B sur Lyon1
DUT TECH DE CO

2002 : Classe préparatoire aux grandes écoles à LYCEE ST JUST sur Lyon 5
PREPA HEC

Expériences professionnelles

06/2022 à ce jour :

Responsable Commercial Idf chez Goconseil sur Paris (75)

OBJECTIF : 1M EUROS DE CA

Développement d'une base de 100 prospects transformés en clients

Définition de la stratégie de communication et marketing à mettre en oeuvre afin de maximiser le CA et les marges

Elaboration d'une offre de services adaptée aux TPE afin de susciter l'attention du client

Solution de gestion, solution protection juridique et conseils

09/2019 - 01/2022 :

RESPONSABLE COMMERCIAL chez B3 France sur Bobigny (93)

Septembre 2019 à Janvier 2022 - RESPONSABLE COMMERCIAL

OBJECTIF : 2M EUROS DE CA

Mise en place d'une stratégie de développement commerciale des matériels d'échafaudages ALUSCAFF

Prospection directe et visite des clients et prospects afin de consolider le CA et de déclencher de nouvelles opportunités commerciales

Direction commerciale France

09/2018 - 07/2019 :

RESPONSABLE COMMERCIAL chez Mentech-techfirm.ch sur Annecy (74)

GESTION FINANCIERE ET COMMERCIALE :

Gestion d'une BU spécialisée dans le recrutement et le placement de personnel en France dans le secteur industriel et BTP

Gestion financière de l'activité avec mise en place d'un business plan et contrôle des objectifs
Prévision des coûts de recrutement et calculs des marges commerciales
Mise en place de tableaux de bord de contrôle de gestion opérationnelle afin de garantir la rentabilité
Clientèle cible : en majorité dans le secteur des échafaudages
Prospection permanente sur le secteur sud-est de la France
RECRUTEMENT :
Recrutement de personnels techniques mais aussi de cadre du BTP
Analyse et définition des besoins des clients en personnel afin de cibler stratégiquement le ou les profils recherchés

2015 - 2018 :

BUSINESS MANAGER EXPORT chez Sercem Industrie sur Mions (69)
PROJET COMPAGNIE DES MINES DE BAUXITES EN GUINEE CONAKRY
Gestion financière et commerciale du projet - Budgets prévisionnels et contrôle des objectifs (PARTIE ECHAFAUDAGES)
Développement et fidélisation de la relation avec la direction des achats Monde basée à Bruxelles et direction des achats en Guinée
Contrôle de gestion et audit opérationnel export
Suivi technique des projets d'intervention en Afrique de l'Ouest, Gestion des facturations export
FORMATEUR détaché à la COMPAGNIE des BAUXITES de GUINEE (CBG) Formations des techniciens sur site
Création, suivi et gestion de projet de maintenance sur la partie Travaux d'accès difficiles
Participation aux comités de l'association FORMINE (Ecole des Mines de Saint-Etienne)
Rotation à l'étranger en 4*4
Travail sur les appels d'offre internationaux tels que la rénovation de centrales hydro électriques de Cobaya en Guinée et Garafiri Présentation d'offres commerciales exports au ministère des mines de Conakry
Gestion du projet échafaudages sur sècheurs tournants chez Calcia et Lafarge à Rombas, Sète et Saint Malo.

2014 - 2014 :

DIRECTEUR COMMERCIAL chez Centre De Formation Fme Abcminet sur St-etienne (42)
Gestion d'un centre de formation aux travaux d'accès difficiles,
Gestion et réalisation des agréments CARSAT
Recrutement de formateurs vacataires
Réponses aux appels d'offres
700 heures de formations dispensées
Prospection clients sur France et gestion de la relation avec les clients et institutions telles que la DIRECCTE
Elaboration de supports de formation sur les bases des référentiels existants édités pas les CARSAT

2007 - 2013 :

RESPONSABLE COMMERCIAL FORMATION chez Conform sur Domarin (38)
Responsable commercial formations France
Rédaction de supports de formation nationaux
Formation de stagiaires et formateur - Intervention dans les GRETA d'enseignement supérieur
Création de référentiels formation de techniciens de l'enveloppe du bâtiment
Formation de stagiaires au NIGERIA et en SUISSE missions de courtes durées avec rédaction des supports de
Responsable des clients internationaux :
Entrepose projets Nigeria / Sonatrach / PDVSA VENEZUELA / CERN Genève

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé), Allemand (Oral : moyen / Ecrit : avancé)

Logiciels

Ciel

Atouts et compétences

EXPORT

KPI

BUSINESS EXPERT

PROSPECTION

GESTION D AGENCE

MANAGEMENT STRATEGIQUE

Permis

Permis B