

**Franck P.** - Né le 25/07/1975  
**59000 Lille**  
**6 ans d'expérience dont 2 à l'étranger**  
**Réf : 1105301019**



## Attache - commercial

### Objectifs

---

- Après une expérience riche et formatrice à l'étranger je souhaite aujourd'hui revenir travailler en France et intégrer la force de vente d'une entreprise me permettant d'orienter mon travail sur les relations humaines.

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Nord Pas de Calais, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

2005 - 2008 Licence 3 - Master 1 et 2 - Lettres- Arts - Communication - Didactique des langues et des cultures - Formation de formateurs - Autoformation - Méthodologie de travail par projet - Projet professionnel -

1995 -1997 BTS - Force de vente -

### Expériences professionnelles

---

#### 2010

2008 - 2010 CHARGE DE PROJET - APFT / Institut Français de Taipei Conduite de projets: Culturels - Formations - Événementiels (Journée de la francophonie, 2ème Assises du Français en Asie du Nord-est) - Refonte et gestion du site internet - Création d'une revue académique et de divers documents de communication (Affiche - Programme).

#### 2004

2000 - 2004 TECHNICO-COMMERCIAL - IMPERFRANCE (Matériaux second oeuvre) Prospection Terrain - Conseil - Téléprospection (be to be) - Prescription (Architectes, BE, Artisans, MO) - Construction / Gestion d'un portefeuille client - Détecter des besoins - Proposer un diagnostic/Apporter des solutions techniques - Cibler - Planifier - Relancer/Suivre/Fidéliser - Pédagogue - Diplomate - Autonome - Organisé

#### 1999

1998 - 1999 TELEPROSPECTEUR - EUROBUSINESS Prospection téléphonique be to be, relance / suivi des affaires, formation des nouveaux arrivants et interlocuteur avec certains clients pour préparer les actions.

#### 1998

1995 - 1998 JOBS D'ETE: - Coursier - Maintenance - Maçonnerie - Couverture/Zinguerie - Plomberie - Peinture

### Langues

---

- Anglais scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Microsoft office 2007 Premium (Excel, Outlook, PowerPoint, Publisher, Word), Moodle, serveur internet Xoops, Free-Mind, Gantt Project.

Prospection / Téléprospection (be to be) - Conseil - Prescription (Architectes, BE, Artisans, Grossistes) - Proposer un diagnostic - Planification / Conduite de projet - Construction / Gestion d'un portefeuille client - - Pédagogue - Polyvalent - Diplomate - Autonome - Organisé - (Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- &#9642; Culture (musique - lecture - cinéma - exposition)

&#9642; Actualité (infos, événements)

&#9642; Voyages