

Olivier S. - Né le 22/01/1972
94430 Chennevières-sur-marne
9 ans d'expérience
Réf : 1105311036



Directeur commercial france ou export

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

- 2010 - actuel Conseiller du Commerce Extérieur de La France - Décret ministériel du 05-07-2010
- 1996-97 Sous-officier - SIRPA/CIRAT (Communication - Recrutement -Armé de Terre) - Rennes
- 1993-96 Diplômé de l'ESLSCA (Ecole Supérieure de Commerce - Paris) - Spécialisation en Affaires Internationales
- 1991-93 Classes Préparatoires HEC à Intégrale - Paris
- 1990-91 Math Sup à l'ESTP - Paris

Expériences professionnelles

2011

- 2005 - actuel Directeur Export & Corporate (ASSIMIL - Maison d'édition - 45 personnes - CA : 8 Meuro - 110 pays - 3 Filiales - 20 Distributeurs). www.assimil.com. Maison d'édition spécialisée dans l'enseignement des langues par auto-apprentissage.

2004

- 2004 Directeur Export (Société Fors - 70 personnes - CA :15M euro - 55 pays - 5 Filiales - 10 distributeurs)

2000

- 2000 Responsable de Zone Export - PECO & M.O. (société Fors - 40 personnes - CA : 7 Meuro)

1997

- 1997 Assistant Export (société Fors - 20 personnes - CA : 3 Meuro) Société spécialisée dans la fourniture de biens d'équipement Multimédia et Sécurité pour la Grande distribution et Magasin Spécialisés.

Langues

- Français; Anglais courant; Espagnol commercial parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Commerciales :

• Créations de filiales (Etats-Unis, Mexique, Pologne, Hong-Kong, Argentine, Brésil, Allemagne, Angleterre).

• Mise en place et animation d'un réseau de distributeurs et agents sur CEE - PECO - Amériques - Proche et Moyen Orient - Afrique - Asie (Chine et Japon) - Australie.

• Négociations Commerciales Grands Comptes / Centrales d'Achat (Grand Distribution, Edition et Cession de droits, Magasins Spécialisés, Institutionnels)

• Formation et suivi d'une force de vente (20 personnes)

• Négoce international

Administration des Ventes - Logistique :

● Toutes procédures Import-export, administratives et douanières

Contrôle de Gestion - Finance :

● Mise en place et Gestion des budgets Export et établissement des rapports financiers

● Suivi et contrôle de filiales

● Contentieux Clients - Recouvrement

Qualité :

● Auditeur interne pour la certification et le maintien de la Norme ISO 9001 version 2000

Technique / Service Après-vente :

● Mise en place et formations techniques des structures de services après-vente export

Informatique :

● Maîtrise des différents logiciels de bureautique, de communication et de comptabilité

● Compétences informatiques réseau et base de données (Expert)