

Alexandre S. - Né le 07/04/1988
69007 Lyon
1 an d'expérience
Réf : 1106201645

Technico-commercial

Objectifs

- Me perfectionner dans le domaine qui me passionne, la vente.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

Formations

Actuellement - BTS T-C Bois et Habitat Technico-commerciale LYCEE DU BOIS Mouchard.

2006-2008 - BT Agencement Brevet de technicien agencement Lycée LA MACHE Lyon.

2004-2006 - BEP BMA Bois et matériaux associés Lycée LA MACHE Lyon.

Expériences professionnelles

2011

Depuis 2004 : 12h d'atelier pratique par semaine dans le cadre de mes années de BEP, BAC. Ceci renforcées par 6 semaines de stage en entreprises de menuiserie - Lyon.

2011

Septembre 2010-Avril 2011 : Démonstrateur de marque - prêt-à-porter femme - Nouvelles Galeries - Lyon

Février 2010 : Conseiller de vente - Nouvelles Galeries - Lyon, Bron.

2009

2009 : 14 semaines de stage en tant que Technico-commercial dans une entreprise de menuiserie / agencement lyonnaise, dans le cadre de mon BTS (développement de la communication et du CA de l'entreprise).

2008

Février 2008 : Poseur menuiserie - ELM pro pose - Annecy.

2008

Août 2006-07-08 : Archivage à la trésorerie General du Rhône - Lyon.

Langues

- Anglais (bonne compréhension écrite et orale), notions d'Italien, notions d'Allemand. parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Informatique:

Standard: Microsoft office 2004 et 2007 (Word, Excel, PowerPoint ...), Windows XP, Vista.

Notions: Photoshop CS4, AutoCad. (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Centres D'intérêts : Sports, Informatique, Cinéma, Musique, photographie.
Professeur particulier : niveau lycée