

Julien M. - Né en 1984
59000 Lille
1 an d'expérience
Réf : 1109150936



Chef de secteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nord Pas de Calais, dans le Bâtiment.

Formations

2005/2006 Ecole supérieure commerce Rennes
Diplôme Européen d'Etudes Supérieures en Marketing
2001/2005 Université Rennes 2 Licence Management STAPS.
2000/2001 Baccalauréat série ES B

Expériences professionnelles

2011

2010/2011 Chef de secteur - Invasol - Saint-Brieuc(22) INOVASOL Missions Formation, encadrement, animation d'une équipe de trois commerciaux sur le département 22. Réalisation d'un CA moyen de 210 K€/mois

2010

2008/2010 Commercial - Invasol - Saint-Brieuc(22) INOVASOL Missions Commercialisation de centrales photovoltaïques aux particuliers et aux professionnels. Réalisation d'études techniques, juridiques et fiscales. Mise en place d'un réseau de prescripteurs professionnels. Prospection ; Organisation de salons. Réalisation d'un CA moyen de 100 K€/mois

2008

2007/2008 Commercial - INEO GDF SUEZ - Secteur Bretagne INEO Missions Vente en cycle court de centrales photovoltaïques pour particuliers. Etudes techniques et de financement. Prospection physique et téléphonique. Réalisation d'un CA moyen de 80 K€/mois

2007

2005/2007 Vendeur - Responsable Rayon - Décathlon - Rennes(35) DECATHLON Missions Management, recrutement, formation. Vente par le linéaire. Pilotage compte exploitation à N+1. Gestion des stocks...

Atouts et compétences

Commerciales

Expérience en B to C et B to B
Maîtrise des ventes en cycles courts et longs

Managériales

Recrutement, formation, animation, encadrement d'équipe

Informatiques

Pratique professionnelle des outils Office : Excel, Word 6, Power Point (Expert)

Centres d'intérêts

- Entreprenariat Lauréat concours jeunes créateurs d'entreprises APCE 2006
Sport Natation ; Course à pied ; Football (en compétition, niveau région)