

**Dominique T.** - Né en 1969  
**73420 Drumettaz**  
**12 ans d'expérience**  
**Réf : 1109161185**



## Directeur de centres de profits industriels

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

### Formations

---

2005 International MBA (3ème cycle en Finance, Marketing, Stratégie, Ressources Humaines)  
Ecole de Management de Lyon  
1997-1999 Diplôme d'ingénieur pluridisciplinaire en génie des systèmes industriels  
Ecole des Mines de Nantes  
1991 BTS Mécanique et Automatismes Industriels - Ambérieu en Bugey  
1989 Baccalauréat F1 construction mécanique - Chambéry

### Expériences professionnelles

---

#### 2011

Depuis 2010 Business Manager France Société Handling Science (Italie), Automatismes et optimisation de magasins logistiques- Apporteur d'affaires

#### 2010

2009 -2010 Société SOTEB - GENAS Automatismes, électricité, maintenance multi technique Responsable du Développement Dauphiné 2 Savoie

#### 2009

2008- 2009 Société CLEMESSY GAME (Groupe EIFFAGE) - Seynod Filiale d'ingénierie électro - mécanique Directeur d'unité Alpes (50 personnes - 3,8 M€) Gestion d'un centre de profit en ingénierie de maintenance au niveau industriel, commercial et administratif. Mission de développement de l'activité de prestation de services aux entreprises sur la région Sud-Est.

#### 2008

2006 / 2008 Société ALPINA SAVOIE - Chambéry Agro - alimentaire (Production et commercialisation de Pâtes alimentaires sèches et couscous) Directeur des sites industriels de Bissy et de la Motte Servolex (150 personnes - 55 000 tonnes /an- 60 M€) Gestion et optimisation des usines dans tous ses aspects (hommes, machines, produits). Président du CHSCT. Mission de restructuration des sites - (productivité / réduction des coûts). Support aux équipes commerciales. Membre du Comité de Direction Opérationnel. Obtention standard IFS - ISO 9001

#### 2006

1999 / 2006 Société SAINT-GOBAIN VETROTEX - Chambéry (Production et commercialisation de fibre de verre) 2003-2006 Responsable du service de maintenance de l'usine C (30 personnes) Responsable du développement de la nouvelle politique de maintenance et d'un budget de 4 M€. 2001-2003 Responsable technique de la ligne de fabrication (adjoint au responsable de site) Responsable du développement des équipements du process de fabrication (qualité, sécurité et rendement de la ligne) 2000-2001 Responsable d'un atelier de production (20 personnes) Responsable des résultats sécurité, qualité et rendement (production de 5500 rovings / jour), 1999-2000 Ingénieur travaux neufs : Responsable de travaux (projet de 30 M€) chaudronnerie, mécanique, électrique, automatismes, informatique. Responsable du développement des prototypes (machines spéciales roving direct). 1997 / 1999 Intégration par concours à l'Ecole des Mines de

Nantes dans le cadre de la formation continue diplômante (préparation au concours par le CNAM) 1995 / 1997 Société GCIM Villeurbanne (informatique et automatismes) Technicien Automaticien en prestation de services Sociétés SAMES, ABB et RENAULT SOVAB (projet de modernisation des lignes de peinture) Laboratoires pharmaceutiques ALCON Groupe NESTLE (Alsace), réalisation de l'étude et démarrage du process de production d'unidoses de collyres, intervention en univers aseptisé. 1994 / 1995 Société EURTECH Lyon (informatique et automatismes) Technicien Automaticien en prestation de services Société EURIWARE : étude et démarrage du process d'enrichissement du combustible nucléaire dans le cadre du projet MELOX (Gard). Intervention en zone nucléaire (certification INSTN). 1993 / 1994 Société PECHINEY Electrometallurgie site de production de Ferro silicium (Gard) Technicien aux services techniques Responsable des automatismes de l'usine comportant 3 fours (40 000 t/an). Etude et mise en service du process de broyage, criblage et tamisage du ferro silicium.

## Langues

---

- Anglais - Italien parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

### Management

- &#61607;  Cordonner l'action d'équipes opérationnelles et fonctionnelles pluridisciplinaires (ingénieurs, techniciens)
- &#61607;  Encadrer des commerciaux grand comptes et chargés d'affaires
- &#61607;  Piloter le changement à travers la mise en place de plan de progrès
- &#61607;  Animer des réunions de groupes de travail pour l'amélioration et le développement de structures
- &#61607;  Construire et développer une politique de ressources humaines
- &#61607;  Réaliser des plans de formation (mise à niveau des compétences, approche poly compétences)

### Organisation - Gestion

- &#61607;  Gérer et optimiser des budgets dans le cadre de gestion d'unités industrielles et de centre de profits
- &#61607;  Réorganiser des structures afin d'optimiser leur fonctionnement, refondre les organigrammes
- &#61607;  Mettre en place un plan de suivi d'activité et animation d'indicateurs de performance

### Commercial - Marketing

- &#61607;  Responsable du développement commercial en Rhône Alpes de l'activité d'ingénierie et de services
- &#61607;  Appui technique sur les marchés de la grande distribution
- &#61607;  Construire des contrats de prestation à partir d'appels d'offres
- &#61607;  Apporteur d'affaires en ingénierie et maintenance

### Supply Chain

- &#61607;  Réaliser des appels d'offres et négocier des solutions clés en main ou de prestations de service
- &#61607;  Choix et intégration de meilleurs fournisseurs dans le cadre d'une stratégie de sourcing en Italie
- &#61607;  Piloter des équipes de fournisseurs pluridisciplinaires et internationales

### Qualité - Sécurité - Environnement

- &#61607;  Conduire un audit qualité sur l'ensemble des services d'un établissement avec pour objectif l'obtention des normes ISO 14001 et ISO TS 16949 (automobile) et le renouvellement des normes ISO 9001 version 2000, IFS (International Food Standard - Référentiel alimentaire de la grande distribution)
- &#61607;  Fiabiliser et sécuriser des unités de travail pour la mise en conformité légale
- &#61607;  Animer des groupes de travail dans le cadre de projets (5S, SMED, TPM)

Connaissances particulières acquises dans le cadre de projets pendant la formation MBA

Marketing des Services, B2B Marketing, Stratégie des Services, Management des opérations marketing, Direction de la force de vente, Management des ressources humaines, Opérations et management de la Supply Chain, Normes IFRS, techniques de planification budgétaire d'investissements, techniques de l'évaluation d'entreprise, Fondamentaux en Corporate Finance, &#61498;  Maîtrise de : Word - Excel - PowerPoint / utilisateur SAP (Expert)

## Centres d'intérêts

---

- Voyages - Course à pied - Littérature (romans contemporains) - Randonnée