

Christophe N. - Né le 26/02/1977
43600 Les Villettes
11 ans d'expérience
Réf : 1110311044

Commercial / assistant de direction

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, Sur toute la France et International Auvergne, dans le Bâtiment.

Formations

2002 : Formation de 6 mois Création d'entreprise
2000 : BTS Management et stratégie commerciale à la CCI d'AVIGNON
1998 : Baccalauréat Technologique
BEP et CAP en candidat libre

Expériences professionnelles

2011
2002-2010 : Gérant de la société T.C AIR à Villars: 4/5 employés ; CA max 232 000 € Fonction : Prospection et démarchage d'entreprises évoluant sur les marchés : hôpitaux, industries et GMS : présentation commerciale et technique des systèmes pneumatiques (transport d'argent, de prélèvements biologiques ou pièces jusqu'à 30 Kg par aspiration via des tubes PVC ou PEHD) Commercial auprès des prescripteurs (architectes, acheteurs techniques) Communication : gestion et actualisation de sites internet (tcair & hortig France) Développement national (7 entreprises), Maghreb (Maroc, Tunisie) Gestion financière / contrôles analytiques (stocks, etc...) RH (recrutement, planification, partenariat entreprises intérim) Conducteur de travaux (CHU St Etienne) et suivi d'affaires sur toute la France, Acheteur sur l'Europe / Réponse appels d'offre marchés publics (DC1 à DC7)

2002
2000-2002 : Chef d'équipe entreprise VISTAMAR à Monaco

Langues

- Anglais : lu, écrit, parlé, avec connaissance de termes techniques Allemand : scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Utilisation des outils informatiques : Word, Excel, etc... (Expert)

Centres d'intérêts

- Association Centre des Jeunes Dirigeants de Saint-Etienne : échange de pratiques, réseaux
Secrétaire association du sou des écoles de Trevas
Utilisation des nouvelles technologies de communication : Viadéo, skype, etc...