

Marine D. - Née en 1982
44360 St Etienne Montluc
5 ans d'expérience
Réf : 1110311054



Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, Loire Atlantique Pays de la Loire, dans le Bâtiment.

Formations

- 2011 Formation pro. : Responsable Achats sensibilisé au Développement Durable, CCI Nantes-St Nazaire.
- 2005 Diplômée de l'ESC Grenoble, spécialisation Sourcing et Achats à l'International.
- 2004 Lund School of Economics and Management, Suède (6 mois).
- 2002 DEUG Economie Gestion, Lille.
- 2002 Formation continue : Négociation - Marketing Achats - Simulation Commerciale.

Expériences professionnelles

2011

2005 - 2010 □ Acheteuse Projet BOUYGUES CONSTRUCTION PURCHASING : Paris, siège social (de 2008 à fin 2010) - Rouen, filiale Quille (de 2005 à 2008) : □ Achat Grand Projet : 2 chantiers phares : Quartier Commercial d'Aubervilliers (27M€ Achats / 220M€ CA), Usine de Traitement des eaux usées : Seine Grésillons tranche 2 (22M€ Achats / 150M€ CA). - Coordination des différents acheteurs spécialistes travaillant pour le chantier. - Mise en place d'une politique d'approvisionnement et d'accords de prix spécifiques. - Reporting mensuel et analyse des résultats. - Capitalisation et communication vers le réseau achats. Résultats : Gain moyen réalisé vs budget : QC Aubervilliers (22%) - Grésillons (12%). □ Actions transverses nationales : Création et négociation de nouveaux contrats cadres pour un volume achats de 15M€/an en prestations, sous-traitance et produits. - Sourcing de nouveaux acteurs sur les marchés amont. - Définition et optimisation du contenu des catalogues. - Négociation et contractualisation. - Marketing achats, veille technologique. Résultats : Mise en place de stratégies nationale de partenariats. Réduction globale des coûts. □ Achat Généraliste dédié à une Direction de Production : Coordinatrice direction Travaux Publics Quille (construction d'Ouvrages d'Arts routiers, Travaux Fluviaux et Maritimes). Achats sous-traitance et matériaux de construction. Volume d'achats : 2,5 M€/an sur plus de 15 chantiers. - Définition et analyse des besoins fonctionnels du chantier. - Recherche de variantes techniques et co-conception avec les sous-traitants. - Sourcing International, lancement des appels d'offre, analyse et négociation. - Sécurisation des achats : technique, logistique et financière. - Mise en place d'une stratégie achat multi-régionales et création de partenariats avec des fournisseurs. - Relais de la Politique Achats vis-à-vis des chantiers et des fournisseurs. Résultats : Rationalisation du panel fournisseur - Gain moyen réalisé vs budget : 14%.

2004

2004 - 4 mois □ Acheteuse Junior - 3 SUISSES (59) : □ Etude de délocalisation des fournisseurs de la marque propre TERTIO : Sourcing et Gains d'Achats. □ Etude sur la Stratégie de Marques du Linge de Lit. □ Participation active à la vie d'une cellule Achats.

2003

2003 - 2 mois □ Commerciale - ADECCO (59) : □ Mailing / Phoning, prospection commerciale, suivi clients. □ Recrutement et placement du personnel intérimaire.

2002

2001 - 2002 □ Missions d'intérim - ADECCO : Vente et Evénementiel.

2001

2001 - 1 mois □ Stage Ouvrier - SNV, Usine de fabrication de vêtements de travail. 2000 - 1 mois □ Conseillère de vente - DECATHLON CAMPUS, Siège International (59).

Langues

- □ Anglais : Courant, Programme Erasmus un semestre en Suède, séjours aux Etats-Unis et en Angleterre. Espagnol : Niveau scolaire. parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

□ Bonne maîtrise des applications Windows (Excel, Word, PowerPoint). (Expert)

Permis

B