

**Lobna M. - Né**  
**06150 Cannes La Bocca**  
**1 an d'expérience**  
**Réf : 1112261227**



## Responsable commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### Formations

---

2010-2011 Master 2 Management, Spécialisation: Diriger Demain

Ecole Supérieure de Commerce, IDRAC Nice-Sophia-Antipolis

☐ Réalisation d'une thèse professionnelle: 'comment développer une entreprise de bâtiment dans un secteur à forte intensité concurrentielle'.

2010 Master 1 Marketing et Gestion des Entreprises, Spécialisation: Management PME/PMI

Ecole Supérieure de Commerce, IDRAC Nice-Sophia-Antipolis

☐ Réalisation d'un Mémoire: 'Les entreprises de BTP face à la crise'.

☐ Réalisation d'un Business Plan: 'Export de matériel professionnel au Maghreb'.

2008 DUT Techniques de Commercialisation, IUT CANNES

☐ Création d'une association: 'Un geste un espoir'.

2006 Baccalauréat STT Commerce, Lycée Charles Poncet, Cluses (74)

### Expériences professionnelles

---

#### 2011

2008 - 2011 Responsable Commerciale SADAN BATIMENT - Nice (Alternance) o Développement du portefeuille clients (B to B et B to C) o Promotion de l'entreprise o Réalisation de devis et appels d'offres o Négociation Fournisseurs o Suivi et contrôle des chantiers o Recrutement & Management des équipes

2009-2010 Export de matériel professionnel de restauration en Tunisie (Auto-Entrepreneur) o Achat de matériel d'occasion et reconditionnement o Réalisation d'appels d'offres o Logistique o Dédouanement du matériel o Vente directe sur le marché Tunisien

### Langues

---

- Anglais depuis 11 ans (lu, écrit et parlé) Niveau Scolaire Italien depuis 9 ans (lu, écrit et parlé) Niveau Scolaire Arabe (Bilingue) parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Informatiques

Excellente maîtrise des outils informatiques : Microsoft Word, Excel, Publisher, PowerPoint, Gantt Project (Expert)

### Permis

---

B