

**Gabriel D.** - Né en 1983  
**42360 Montchal**  
**4 ans d'expérience**  
**Réf : 1201250971**

## Technico commercial grands comptes

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

### Formations

---

Année 2001 : BAC STAE : Sciences des Technologies en Agronomie et Environnement option Aménagement du territoire

Année 2003 : BTSA GDEA en alternance : Génie des Equipements Agricoles

Année 2004/2006 : Habilitation de frigoriste ; Stage de perfectionnement technique

Année 2007/2011 :

Stage chimie du bâtiment : LANKO et SIKA ; Perfectionnement technique chez KNAUF

Stage sur l'organisation du commerce ATC ; Tournée régulière avec les fournisseurs

### Expériences professionnelles

---

#### 2011

2007-2011 Mission : Attaché Technico commercial grands comptes - POINT P - Villeurbanne 69 Commercial grand compte et entreprises régionales sur le lyonnais : filiale de Bouygues, Vinci et Eiffage. En charge de prospecter et fidéliser les clients du Gros oeuvre et de l'aménagement intérieur avec en charge un portefeuille de 120 clients.

2006-2007 Mission : Technico-commercial - SMTA GAUVAIN - Chaleins 01 Chargé de prospecter et de fidéliser un portefeuille d'environ 2000 clients sur 11 cantons en machines agricoles de toutes sortes ; neuves ou occasions

2006 Mission : Responsable magasin - SMTA GAUVAIN - Chaleins 01 Gestion des stocks, préparation de commandes et réception de la clientèle

2004-2006 Mission : Technicien de maintenance - SMTA GAUVAIN - Chaleins 01 Maintenance du parc matériel client Activités : Technicien sur tracteur agricole et outil trainé et porté, spécialisé GPS et reprogrammation machine

1999-2003 Mission : Missions intérimaires INTERIM Activités : Restauration rapide , Maçonnerie, Magasinage, travail à la chaîne

### Langues

---

- Anglais : niveau moyen parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Bureautique - Informatique

Système d'exploitation, internet, outils bureautique (Word, Excel, PowerPoint, Lotus...).

Logiciel de CRM : DUO

Technique : Savoir faire pour la mise en oeuvre des produits, connaissances multiproduits. (Expert)

## Centres d'intérêts

---

- Guitare, Restauration du patrimoine