

**David S.** - Né en 1980  
**83000 Toulon**  
**4 ans d'expérience**  
**Réf : 1203131132**

## Technico commercial menuiserie alu et pvc veranda

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### Formations

---

Formation au chiffrage des travaux sur plans d'architecte pour rénovation et construction neuve.  
Formation interne TRYBA au Management d'équipe.  
Formation aux différentes normes applicables : DTU, ISO 9001, certification d'étanchéité Air, Eau, Vent.  
Formation technique : fabrication fenêtre PVC, volets roulants, volets battant.  
BAC PRO Commerce.

### Expériences professionnelles

---

#### 2009-2013

Technico commercial VAR POSE ALU La Seyne sur Mer (83) CA multiplié par 3 en 6 mois

#### 2007-2009

Technico commercial METALLUX Abidjan Côte d'Ivoire Développement du portefeuille clients, gestion et mise en fabrication des chantiers pour des grands comptes (banque BIAO, SGBCI - filiale de la Société Générale), des sociétés immobilières et des particuliers. Réalisation de chantier de 18 Millions d'euros. Mise en place et gestion de 2 équipes de 3 ouvriers pour la pose.

#### 2003-2006

Animateur des ventes, TRYBA Franche Comté Gestion de 5 commerciaux et d'une assistante commerciale pour la région Franche Comté.

#### 2001-2003

Technico commercial TRYBA Besançon (39) CA en progression de 30% en 3 ans

#### 1998-2000

Commercial particuliers Altiva (FIMA), Besançon (39) GS Diffusion, Dole (39)

### Atouts et compétences

---

Commerciales:

- &#61607; Gestion d'un portefeuille de clients particuliers et professionnels
- &#61607; Développement commercial (prospection, vente, facturation, mise en paiement)
- &#61607; Montage des dossiers de financement et de défiscalisation
- &#61607; Réalisation de plans de vente
- &#61607; Montage de dossier de financement et de défiscalisation

Techniques :

- &#61607; Réalisation et contrôle des métrés, chiffrage sur plan (avec prise en compte des normes réglementaires).
- Maîtrise du pack office et du logiciel pro devis.
- &#61607; Travail en collaboration avec architectes, promoteurs immobiliers et autres corps de bâtiment.
- &#61607; Réalisation et suivi des commandes fournisseurs, gestion et organisation de la sous-traitance pour les

opérations de pose (sélection et planning)

&#61607; Suivi de la réalisation et de la réception des chantiers, et participation aux réunions de chantier

&#61607; Gamme Profil Systèmes

&#61607; Gestion de la logistique liée à l'importation du matériel

Management:

&#61607; Organisation et définition de la stratégie commerciale

&#61607; Gestion d'une équipe de commerciaux

&#61607; Fixation et suivi des objectifs et indicateurs de rentabilité

&#61607; Animation de la force de vente

&#61607; Recrutement et formation des équipes (Expert)