

Gilles G. - Né en 1980
06110 Le Cannet
10 ans d'expérience
Réf : 1203281705

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

Formations

1999/2001 :B.T.S. Professions Immobilières - Préparation du diplôme en alternance.
1998/1999 : 1ère année de DEUG Médiation Culturelle et Communication (Montpellier).
1997 :Baccalauréat Sciences Economiques et Sociales option mathématiques
B et du permis côtier

Expériences professionnelles

Depuis Avril 2008 COSTAMAGNA DISTRIBUTION - Technico-commercial Mars 2004 - Avril 2008 Société ZOLPAN ALBERTINI - Vendeur / Coloriste

Déc.2001- Mars 2004 SAINT MACLOU - Commercial responsable du rayon carrelage Sept. - Déc. 2001 Aide poseur parqueteur

Mai 2000 - Août 2001 CONSEILS TRANSACTIONS - Agent commercial Janvier - Août 1998 GROUPAMA Alpes Méditerranée - Gestion des encaissements

Langues

- Anglais :lu, écrit, parlé + Espagnol :lu, écrit, parlé / scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Accomplissement des objectifs.

- Conseil et vente à la clientèle.
- Réalisation des devis et des factures.
- Suivi et développement d'un portefeuille de clients.
- Relance commerciale des prospects.
- Résolution des litiges.
- Intendance des commandes, du stock et des plannings.
- Gestion de la caisse et des avoirs.
- Agencement du magasin.
- Recouvrement.
- Saisie des règlements et préparation des remises en banque.
- Recherche des mandats d'achat et vente, négociations commerciales, évaluation des biens, approches téléphoniques et sur le terrain, mise à jour des fichiers commerciaux, rédaction des offres et des annonces publicitaires, gestion de l'agence (assistant commercial).
(Expert)

Centres d'intérêts

- Passionné de plongée sous-marine (niveau 3, nitrox confirmé, trimix normoxique, advance open water, plongeur

eccr évolution vision) et de musique (pratique de la guitare).

Pratique du basket-ball de compétition (phase finale des championnats de France en 1994). Sports de glisse