

Aurélien P. - Né le 17/12/1989
69170 Tarare
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 1204121018



Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

Formations

2011-2012 : Formation chargé d'affaires
2012 : Passage du BTS NRC (Négociation Relation Client)
2009 : BAC STI électrotechnique
2007 : BEP électrotechnique

Expériences professionnelles

2011/2012 : Stagiaire en alternance à DURELEC Transformateurs comme technico-commercial Société spécialisée dans la maintenance et installation de transformateurs MISSIONS : Prospection téléphonique et physique Analyse prospects, besoins et prises de rendez-vous Création de devis Formation au métier de la haute tension Suivi clients

2009/2011 : Salarié en alternance à IS Maintenance comme technico-commercial Société spécialisée dans la maintenance des moyens de production MISSIONS : Prospection téléphonique et physique Requalification fichiers clients et prospects Analyse prospects, besoins et prises de rendezvous Création/Analyse diagnostics (externes internes) Marketing (plaquettes commerciales etc...) Suivi client, relances Création de devis QUALITES : Ecoute Organisation Rigueur Bon relationnel Innovation Réflexion

2007/2009 : Multiples missions d'intérim et saisonnier MISSIONS : animateur pour enfants depuis 2008 (périodes de vacances scolaires) Préparateur de commandes en usine Caissier en supermarché Electricien... QUALITES : Ecoute Organisation Bon relationnel Discipline

Langues

- pratique l'anglais notions en espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Informatique : Pack office (pratique)
Solidworks (pratique)
logiciel de NRC INFOCOM (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Sports : football, basketball,
tennis , vtt...

□ Cinéma, musique, amis