

Stéphanie H. - Née en 1986
74160 St Julien En Genevois
3 ans d'expérience
Réf : 1204161005



Assistante de direction

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

Formations

Licence Professionnelle Management de Pme Pmi - IUT Angers-Cholet

Septembre 2008 - Juin 2009

BTS Négociation et Relation Client - Rise Nantes Centre

Janvier 2007 - Juin 2008 Effectué en alternance au sein du service commercial de la direction régionale de Total France

Expériences professionnelles

Juillet 2011 / Avril 2012 : Assistante de direction URBANBIO - Genève (SUISSE)-CDI Gestion d'une centrale d'achat : Suivi des besoins, approvisionnements, commandes, livraisons, gestion d'équipe, création de produits
Missions ponctuelles d'ordre administratif Achats produits/ relation fournisseur Accueil, vente et aménagement d'un magasin de commerce BIO

Juillet 2009 / Juillet 2011 : Assistante de direction GIRODMEDICAL - Nantes (France)-CDI Développement du poste logistique : - Gestion et suivi des besoins, approvisionnements, commandes, livraisons - Coordination avec l'équipe - Mise en place d'un EDI (Echange de Donnés Informatique). Suivi et gestion des bugs.
Internalisation de la partie logistique avec mise en place d'un entrepôt (Intégration de 55000 références, processus de gestion des flux entrée/sortie) Ressources humaines : Traitement des congés, gestion des variables de paie, mise en place de l'intéressement Gestion des frais généraux, du standard, de l'accueil client, du courrier
Formatrice interne : Assistante administrative (traitement devis, relances client), Online product assistant (rajout de produits et contenu web), Responsable logistique (approvisionnements, traitement des commandes fournisseurs, suivi...)

Février 2009 / Juin 2009 : Commerciale Shoomo France - Nantes (France)-Stage Développement du fichier client et vente d'espaces publicitaire sur le site Qualification et suivi des prix sur le front Office, avec tenue de tableau de bord (comparatif des sites concurrents, détection des anomalies de transmission de flux)
Collaboration sur le projet Monnuage.tv : élaboration des plaquettes commerciales à destination des offices de tourisme

Janvier 2007 / Juin 2008 : Chargé de Clientèle DRO Total France - Nantes (France)-Stage Développement d'un portefeuille de 1500 clients Vente de produits additionnels : cartes GR essence, avec système de suivi facturation, budgétaire, mise en place d'options lavages... Lancement et vente du télépéage Poids-Lourds sur la France Remplacement de 2 personnes à temps partiel

Mars 2005 / Octobre 2006 : Employé de salle Le Jardin des Saveurs, Les Bateaux Nantais, Hôtel Mercure - Nantes (France)-CDD Service en salle : 50 à 200 personnes Gestion des approvisionnements

Langues

- Anglais: intermédiaire, Allemand : intermédiaire, Espagnol : notions parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Gestion de projets
Commercial
Communication

Informatique / Logiciel

Pack Office, Magento 1.3 et 1.4 (plateforme e-commerce), Open Erp (Open source business application), Tcps, Outlook, Lotus Notes, Webmail
Comptabilité : EBP, Sage (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Milieu associatif:

Jeune Chambre Économique de Nantes (2007 à 20011)

- Vice-présidente en Communication (2008) - Membre de la commission Eco-Habitat.

Mise en place des premiers éco-trophées lors du Salon de l'Habitat Sain à Nantes en 2007 - Membre de la commission Seniors en 2008

Création d'un club de judo en 2008 : NJC Satori 44, à Nantes

Sport:

Professeur de Judo Bees 1er Degré, Arbitre, pratique loisir et compétition, ceinture noire 2ème DAN

Rugby universitaire

Danses latines et salons

Voyages:

Allemagne, Suisse, Italie, Espagne, San Francisco, La Réunion