

Marianne O. - Née en 1976
75017 Paris
7 ans d'expérience
Réf : 1204170941

Agent immobilier / negociateur immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2003 IFOCOP, Formation Négociateur Immobilier, Paris (11e)
1998 BTS Force de Vente (en alternance), Centre De Formation PHYSIA, Paris (18e)

Expériences professionnelles

Oct. 2010/ Jan. 2012 Groupe TRADIMMO, Paris (11e) Agente Immobilière

Déc. 2007/ Sept. 2010 BNP PARIBAS, Paris (9e) Coordinatrice de Gestion Immobilière Coordination des divers intervenants dans l'aménagement et la création d'agences BNP (Architecte, RT, fournisseurs, conducteurs de travaux) Gestion et contrôle du respect des procédures (portefeuille de 6 M€/an)

Avril 2006/ Nov. 2007 UNEDIC, Montreuil (93) Assistante de Direction (Direction de la Maîtrise d'Ouvrage et des Projets) : prestations de services intellectuels)

Sept 2003/ Déc. 2005 Groupe TRADIMMO, Paris (11e) Négociatrice Immobilière

Janvier 2002/ Juillet 2003 RESTO BURO, Saclay, 91 (1an) Responsable d'Exploitation Nov. 1994/ Nov. 2001 Groupe FLO PRESTIGE, Paris Responsable Adjointe à la Direction, Boutique Paris (15e), (1 année) Agent Commercial, Neuilly (92), (2 années) Responsable Agencement, Paris (12e), (2 années) Vendeuse, Paris (15e), (1 année)

Langues

- Anglais bon niveau parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

COMPTABILITE & GESTION

Paiement, facturation, gestion des comptes clients
Suivi et contrôle de budgets, gestion des commandes, des stocks et des achats

ADMINISTRATION

Suivi administratif, communication interne et externe, suivi des procédures, demande de certification et d'études au préalable d'ouverture de chantier, gestion des contentieux

COMMERCE

Prospection et commercialisation de biens et de services
Création, promotion et commercialisation de nouveaux produits (restauration)
Négociation des prix d'achat auprès des fournisseurs, calcul des ratios, validation des devis,
Gestion et création du portefeuille clients

IMMOBILIER

Visites des biens, ventes, gestion locative, études de financements, négociations des prix

RESSOURCES HUMAINES

Gestion et recrutement du personnel, gestion d'équipes

Formation et encadrement sur la présentation des produits à la vente (boutique et vitrines)

Logiciels Maîtrise du Pack Office, SAP, GED, Périclès, Lotus (Expert)

Centres d'intérêts

- Yoga et randonnée