

Vincent P. - Né le 15/10/1987
92140 Clamart
1 an d'expérience
Réf : 1204201820



Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche un CDI, à tout le département Limousin avec une rémunération entre 1500 et 2000 euros, dans l'Electricité et maintenance.

Formations

2011 : Licence Professionnelle Stratégie et Management de l'Entreprises du Bâtiment Institut d'Administration des Entreprises Limoges (87)
2009 : BTS Domotique Lycée Jean Jaurès Châtenay-Malabry (92)

B

Expériences professionnelles

Août 2011- mars 2012 : HIA PERCY Clamart (92) Chargé d'affaires au Service d'Ingénierie Hospitalière (SIH) : - Rédaction du Cahier des Clauses Techniques Particulières de vidéosurveillance : analyse de l'existant, étude technique ; - Etude de l'accessibilité du site aux personnes handicapées : Analyse de l'existant, recherche de solutions, chiffrage, présentation du projet à la Direction de l'hôpital ; - Etude de la signalétique du site : Analyse de l'existant, recherche de solutions, chiffrage ; - Avant projet pour la rénovation du Centre de Traitement des Blessés Radio-Contaminés ; - Avant projet pour la destruction et la dépollution de l'ancien Centre de Transfusion Sanguine des Armées ; - Rédaction d'un Marché à Procédure Adaptée pour la rénovation de la piscine de kiné-balnéothérapie; - Suivi des prestations externalisées : Menuiserie et portes- automatisées, contrôle de la bonne exécution des travaux et de la facturation.

Avril 2011- juillet 2011 : HIA PERCY Clamart (92) Stage au SIH : Mémoire sur le transfert du CTB. Rédactions d'Avant Projet Sommaire pour la rénovation d'un bâtiment de logements, destruction de bâtiments

2010-2011 : Université de Limoges (87) Participation au concours CAMPUS ENTREPRENEUR : création d'une entreprise innovante dans le domaine du bâtiment, étude de marché, marketing du produit/service, budget prévisionnel

2010 : CASTORAMA Vélizy (78) Février/Juillet : Conseiller de vente secteur jardin Juillet/Mi-août : Conseiller de vente rayon sanitaire-technique

Langues

- Anglais : bon niveau (lu, écrit, parlé) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Compétences Techniques :

- Recherche de solutions
- Appliquer les normes et règlements en vigueur
- Lire et élaborer des schémas électriques
- Mettre en oeuvre des installations d'électricité générale et domotique

Compétences Commerciales :

- Maîtrise du pack Office et logiciels techniques (Axetud, X-Relais)
- Code des Marchés Publics
- Comptabilité, Marketing, droit (Expert)

Centres d'intérêts

- - Membre du LEO Club International, ONG filleule du LIONS Club International : organisation de soirée SAM, Téléthon, commissaire de la course de l'espoir, organisation d'un loto
- Photographe du BDE de l'institut d'Administration des Entreprises (2010-2011) : Suivi des événements, séminaire d'intégration, Rall' IAE, Coupe de France des IAE
- Photographie, Courses à pieds, magazines spécialisés du bâtiment