

Nicolas D. - Né le 05/03/1988
75009 Paris
2 ans d'expérience
Réf : 1205101511

Responsable de programmes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2010 - 2012 MASTER Aménagement Promotion Construction en alternance chez NEXITY et ESPI. (Ecole Supérieure des Professions Immobilières), Paris 15ème.

Actuellement en deuxième année.

2009 - 2010 LICENCE Gestion d'affaire immobilière à ESPI (Ecole Supérieure des Professions Immobilières), Paris 15ème.

2007 - 2009 BTS MUC (Management des Unités Commerciales), à Paris.

2007 Baccalauréat STG (Sciences et Technologies de la Gestion), Yvelines.

Expériences professionnelles

Depuis Sept.2010 : NEXITY - Promoteur immobilier - Paris La Défense Alternance - Développement et montage de résidences gérées (Résidences services seniors, étudiants et de tourisme) Activités opérationnelles : Sélection de sites potentiels d'implantation via les développeurs en filiale. Présentation & visite des terrains aux futurs gestionnaires. Participation aux rendez-vous architectes, collectivités locales, lancements commerciaux. Activités fonctionnelles : Développement (étude de marché, de faisabilité, réalisation bilans de promotion, participation à l'élaboration du comité d'engagement). Montage (participation au montage du permis de construire, à la répartition des logements et locaux de services, au respect du cahier des charges du gestionnaire, au marché du mobilier). Lancement commercial (vérification des plans de vente, réalisation de la grille de prix, du contrat de réservation, du contrat mobilier).

Juin - Juillet 2010 : AGENTISSIMO - Agence immobilière - Paris 2 ème Stage - Conseiller location & développement Prospection & Mise en place d'affiche vitrine et d'annonces sur internet. Réception des locataires & Visites des biens à louer. Rédaction du bail et de l'état des lieux (entrée et sortie).

Juillet-Août 2009 KAUFMAN & BROAD - Promoteur immobilier - Paris 19ème (Bureau de vente) Stage - Assistant Conseiller commercial Information, conseil aux clients (téléphone, mail, agence). Vente en VEFA (plans et maquettes). Relation avec société de crédit.

Nov.2007 Janv.2009 : à CELIO - Prêt-à-porter masculin - Achères (78) Stage + CDI temps partiel - Conseiller de vente Conseil et vente en magasin. Analyse du chiffre d'affaires & Réalisation de plannings. Merchandising - Réassort et gestion des stocks.

Langues

- Anglais : Niveau scolaire / Espagnol : Niveau scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Bonne maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, PowerPoint) (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Fan de sport : Football en club (15 ans de pratique en compétition) - Football en salle avec une association
Autres sports pratiqués occasionnellement : rugby, tennis, wakeboard, ski alpin,