

**Franck J.** - Né en 1981  
**77100 Meaux**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 1205311801**

## **Attache commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

Formation Commercial Mercury - 2008  
Stage à l'installation de l'entreprise, Chambre des Métiers - 2004  
CAP/BP Fleuristerie, décoration - 1999  
Bac Scientifique (Niveau)

### **Expériences professionnelles**

---

- Attaché Commercial en aménagement paysagers Intérieur sur le 77, le 93 et Paris 3ème, 4ème et 10ème arrondissement Jardin de Gally, 77 2006/2011

AUTRES EXPERIENCES : - Fleuriste, décorateur Xéna Création, 77 2005/2006 Karine Fleurs, 77 2002/2004 - Fleuriste et Responsable de Magasin Pavot, 77 1999/2002

### **Atouts et compétences**

---

- Gérer et développer un portefeuille client grands comptes Sncf, Nestlé France, Centre Commercial les Arcades et Val d'Europe, Groupama
- Prospecter de nouveaux clients par des actions commerciales ciblées : appels téléphoniques, envoi de documentation, participation à des salons, prospection terrain
- Assurer le développement d'un chiffre d'affaires, organiser et mettre en oeuvre un plan d'action ainsi que le reporting
- Prendre en charge la veille commerciale sur une zone géographique ou sur une activité déterminée
- Elaborer les offres de prix, devis et contrats
- Vendre et négocier les produits et les services de l'entreprise
- Gérer des projets dans le cadre de réponses à appels d'offres
- Suivre la réalisation du chantier en assistant le client jusqu'à la réception et finaliser les dossiers pour permettre la facturation (actions de recouvrement si nécessaire)
- Informatique: Word, Excel, Internet, Outlook... (Expert)