

Laurent V. - Né en 1974

13 ans d'expérience

Réf : 1206051451

Responsable commercial

Objectifs

- MOBILE NATIONAL ET INTERNATIONAL

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

CHINE 08/2008 au 09/2011 Directeur Commercial TYM ASIA TYM Asia Pacific, société spécialisée dans le sourcing et le développement de produits utilisant les énergies renouvelables. Recrutement d'Agents Commerciaux Afrique (Cote d'Ivoire) , France, Indonésie, Chiffre d'affaires en évolution de 30% sur les marchés Français : Clients : Leroy Merlin, CUC bureau de Taiwan et autres sites internet Partenariat avec un Groupe Indonésien permettant de générer un CA de 300KE avec une évolution programmée de 20% /an. Présentation de nos produits aux salons de Hong Kong, Shenzhen (Chine), Birmingham (UK)

RUSSIE 09/06 au 06/07 Employé Secteur IKEA Participation à la mise en place et au développement du chiffre d'affaires Marché Suédois évolution du CA de 200% après 3 mois et 250% sur la durée du contrat Création et Implantation d'un nouveau concept Café IKEA Ce dernier avait pour but de créer un espace détente au coeur du magasin avec un endroit pour les enfants, où les clients pouvaient consommer cafés et autres sucreries.

FRANCE 09/02 au 05/04 Conseiller en Prevoyance GAN Conseiller en prévoyance, 4ème au classement National après 3mois d'activité, et 8ème au terme de l'exerciceZ Exploitation et développement d'un fichier de Clients Particuliers et Professionnels. Augmentation du fichier de 20%

01/01 au 09/02 Responsable des ventes KPARK Encadrement, formation et suivi d'une équipe de 5 commerciaux. Millionnaire 350KE à Poitiers et à Angoulême Aide à la vente par l'animation de stand, salon de l'habitat, Marchés, Galeries Marchandes. HEYRAUD du 07/99 au 01/01 Gerant de magasin HEYRAUD Gérant La Rochelle Management d'une équipe de 3 vendeuses, mise en place des 35H Gérant Marseille CCIAL Gd large Management d'une équipe de 3 vendeuses Cogérant Montpellier Polygone. Management d'une équipe de 4 vendeuses, formation vente complémentaire évolution du CA de 60% sur les rayons accessoires et maroquinerie

Atouts et compétences

Gestion d'équipes Commerciales Internationales

- Recrutement, Management, Formation
- Bilingue Français/Anglais (Expert)

Centres d'intérêts

- Langues étrangères, Voyages (Asie, Océanie, Europe), Echecs, Billard, Squash