

Bertrand V. - Né le 10/10/1977

28000 Chartres

13 ans d'expérience

Réf : 1208021412

Directeur commercial france / responsable régional / responsable centres de profits

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Centre, dans les Services Commerciaux.

Formations

BTS Travaux publics Permis

Expériences professionnelles

2011

2008 - 2011 : Directeur Commercial / Développement réseaux (Gestion du portefeuille global 17.4M€) HYUNDAI France / VATTEL Vente Location. ECO ENVIRONNEMENT / Concassage recyclage, chantiers divers Marques commercialisées : Hyundai, Ammann/Yanmar, Imer, Vénieri, Lebrero, bell, ... Vente de consommables pour chantier BTP Poste basé à Chartres / France Fonctions : - Direction générale de l'ensemble centres de profits. - Recrutement et management des ressources humaines. - Organisation, suivi des missions de commercialisation et de développement d'une force de vente direct distributeur et développement réseaux France pour constructeur de matériel TP. - Définition et gestion du plan média et la politique marketing. - Définition, application et gestion des politiques tarifaires, commerciales et après ventes pour le marché Français et Africain francophone. - Elaboration, test, mise en application et contrôle des produits de financement avec les organismes financiers à l'échelon national. - Contrôle, gestion légale et opérationnelle des conflits contractuels et légaux. - Gestion globale et administration des accords cadres et grands comptes. - CA 17M€ / Augmentation du CA de 30% / Développement réseaux France a 60% du territoire Français / Vente 70% avec 230 unités, Location 30% / Grand travaux 40%, Vinci, Bouygues, Eiffage, Ghizzoni, Charrier TP...

2007

2002 - 2007 : Responsable de centres de profits / DR (Gestion du portefeuille de 18.2M€ / AEB 65M€) AEB Location Vente. Marques commercialisées : Kubota, Merlo, Bomag, Imer, Terex, Hyster ... Vente de consommables pour chantier BTP Poste basé à Tours nord puis à Chartres / France Fonctions : - Attaché commercial, puis responsable d'agences. - Management de quatre centres de profits. - Création d'agence de Chartres, gestion, animation et développement. - Prospection et gestion des grands comptes. - Reporting hebdomadaire complet à la direction. - Ordonnancement & lancement des nouveaux produits de la marque TEREX. - Aménagement et préparation sur site de fusion, suite au rachat de la société Maintenance du Centre. - CA 18.2M€ / 150% de prévisionnel pour la création de l'agence de Chartres. Location 5.1M€, Vente 12.7M€, Consommable 0.4M€. 50% Grand compte, 30% PME, 20% Artisans et collectivité Locale.

2001

1998 - 2001 : Chef de chantier Travaux publics EUROVIA - COLAS Travaux publics Poste basé à Dreux puis à Lèves / France Fonctions : -Suivi, organisation et gestion de travaux TP. -Réalisation de chantier, autoroute, lotissement, Zac, VRD...

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions