

**Manuel P.** - Né le 04/04/1986  
**69140 Rillieux-la-pape**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 1209051618**

## Technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, sur toute la région Rhone Alpes avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

2009 : Licence professionnelle Technico-commercial Produits et Services Industriels option Aéraulique et Thermique. IUT B VILLEURBANNE (69)

2009 : Certificat de Qualification Paritaire de la Métallurgie niveau C : Technico-commercial Industriel. LYON 8 EME

2008 : Brevet de Technicien Supérieur Fluide Energie Environnement option maintenance. LYON 8 EME / ALTERNANCE

2007 : Habilitation électrique BR. LYON 8 EME

2006 : Baccalauréat Sciences et Technologies Industrielles option Génie électronique. RILLIEUX-LA-PAPE (69)

### Expériences professionnelles

---

#### 2012

□ ENTREPRENARIAT: (HORS AUTO-ENTREPRENEUR EN 2009 ET 2011) 2012 : RFORCE Relation FOR CustomEr (PRESTATION DE SERVICE) CALUIRE-ET-CUIRE (69) EN CESSATION D'ACTIVITÉ Descriptif : Création et Gérance d'une SARL dont l'activité porte sur l'entretien, la gestion et le développement de portefeuille client B&B et B&C auprès d'une clientèle de professionnels.

#### 2009

2011 - 2009 : ENERGIC ENR (PHOTOVOLTAÏQUE - THERMODYNAMIQUE) RILLIEUX-LA-PAPE (69) Poste : Technico-commercial Missions : Mettre en place une structure commerciale et en assurer son fonctionnement. Créer et adapter une stratégie d'entreprise ainsi qu'une stratégie marketing. Développer et adapter des outils commerciaux et organisationnels. Assurer les rendez-vous clients et en traiter les demandes. Maintenir une veille technologique et concurrentielle. Sélectionner et former nos collaborateurs. Diriger une équipe commerciale.

#### 2008

2009 - 2008 : AFPI RHODANIENNE LYON 8 EME Poste : Technico-commercial Génie Climatique Missions : Promouvoir la formation continue de l'AFPI rhodanienne (Association pour la Formation Professionnelle de l'Industrie). Membre pilote du pôle développement (élaboration de nouvelles offres). Entretenir et développer un porte feuille client professionnel. Préparer et participer à des évènementiels de promotion. Maintenir une veille technologique et concurrentielle.

#### 2006

2008 - 2006 : SOMECI (GÉNIE CLIMATIQUE) - VAISE / RILLIEUX-LA-PAPE (69) Poste : Technicien Maintenance - Bureau d'Étude Missions : Entretien et maintenance d'installations (CHAUD - FROID - VENTILATION). Créer et gérer un tableau de bord dans le but de diminuer les consommations énergétiques de

nos clients.

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

- 2003 : Champion de France / Champion inter-région / Champion du Rhône de kung-fu Wushu.

Sport collectif et individuel, pêche, natation, lecture, informatique et poker.