

Sophie R. - Née en 1979
23897 Vigano(Ic)
12 ans d'expérience
Réf : 1209201423

Technico-commercial

Objectifs

- * Obtenir un poste à responsabilité avec des missions polyvalentes et diverses.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

Formations

2000-2001 :

- Lycée agricole de Poisy Poisy (74)

* Enseignement par alternance de technico-commercial en Végétaux d'Ornement

* Obtention du BTS Technico-commercial en végétaux d'ornement en 2001 .MENTION TRES BIEN

1998-2000 :

- Lycée agricole de St Ismier Grenoble (38)

* Enseignement technique d'Aménagements Paysagers

* Obtention du BTS Aménagements Paysagers en 2000. MENTION BIEN

1997-1998 :

- Ecole Sup. d'Enseignement de l'Ingénierie de l'Espace Rural Poisy (74)

* Enseignement universitaire (Validation année 1 puis départ)

1994-1997 :

- Lycée Charles Baudelaire Cran-Gevrier (74)

* Obtention du BAC Economique et Social (option sciences) en 1997.MENTION ASSEZ BIEN

Expériences professionnelles

2012

Sept.2006 à aujourd'hui : - Vivai Pirovano di Faure Pirovano (Co) Responsable commercial et exportation France et Suisse * Gestion de portefeuille clients (chiffre d'affaire, logistique, formalités douanières) * Suivi clientèle, fidélisation client, gestion des problématiques, relance paiements,

2006

Janv.2003 à Aout 2006 : - Trading Plantes, Constantin Pép. Martigny (CH) Responsable commercial et importation. * Mise en place d'un portefeuille clientèle et prospection * Responsable commercial, suivi clientèle, élaboration des devis. * Suivi des achats à l'étranger et de la logistique. Déplacement à l'étranger pour négociations et achats. * Responsable du développement de la succursale française de TRADING PLANTES.

2004

Janv.2003-Sept.2004 : - Les Fruits de Martigny (mi-temps) Martigny (CH) Agent commercial et Préposée au développement et à la promotion de la vente des Pommes, clientèle Grande distribution * Responsable suivi clientèle fichier existant et prospection de nouveaux clients. * Elaboration de projets marketing visant à la promotion et à l'augmentation de la vente de pomme. (EX : Opération SFC Servette de Genève) * Animations magasin et mise en place de partenariat pour dynamiser les ventes.

2002

Sept.2001-Déc.2002 : - Pépinières de L'Albanais Rumilly (74) Agent commercial pour clientèle Jardinerie *
Prospection de la clientèle existante. * Recherche de nouveaux clients et signature de contrat de culture avec de
nouvelle chaîne de magasin comme JARDIVAL ou JARDILAND.

2001

2000-2001 : - Groupe Botanic Gaillard (74) Conseillère vendeuse en Pépinière * Responsable du rayon des
Plantes grimpantes

Langues

- Français (maternel), Italien (courant), Anglais (discret), parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

* Permis de travail G (Expert)

Permis

B