

Jean-marie B. - Né le 07/02/1964
88550 Pouxoux
24 ans d'expérience
Réf : 1210111053



Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Lorraine, dans les Services Commerciaux.

Formations

- * CAP et BEP technique
- * Stages de technique de vente (Forquin Est Nancy)
- * Stages phoning et optimisation de la prise de RDV (CTA Formation)

Expériences professionnelles

2012

Depuis le 11 avril 2011 / - PSP INSTRUMENTS Qualité : Responsable de secteur pour les départements 21.25.39.52.54.55.57.67.68.70.88.90 Mission : animation du réseau de distributeur - vente - offre de prix - conseil technique - prospection
Domaine : second oeuvre du bâtiment : Lasers - Mesure - diagnostique (Metland-Trimble-Fluke-Geo fennel-Muller...)

2011

Du 18 septembre 2006 au 31 mars 2011 : - SUNSTEEL Qualité : Attaché de clientèle pour les départements 55.57.54.88.52 Mission : Suivi client - prospection - vente - conseil - paramétrage personnalisé - offre de prix
Domaine : Outils coupants industriels

2006

Du 5 juin 2000 au 15 septembre 2006 - TECHNOLIT France Qualité : Technico-commercial pour les départements 88. 90. 70.25 Mission : Développement du fichier client - prospection - conseil - vente - formation - management équipe - s.a.v simple
Domaine : Spray technique - outillage - soudure (matériel et consommable)

2000

Du 6 septembre 1999 au 7 mars 2000 - MUPRO France Qualité : VRP pour les départements 55. 57. 54. 88
Mission : Suivi client - vente - prospection - conseil
Domaine : Support - fixation

1999

Du 24 août 1992 au 31 août 1999 : - WURTH France Qualité : VRP pour le département 88 Mission : Suivi et développement du fichier client - prospection - conseil - vente
Domaine : Fixation - outillage - produits chimiques - abrasif
Du 24 avril 1987 au 23 août 1992 : - BRICO 9 Qualité : Responsable de rayons - conseil - vente
Domaine : Outillage - Décoration - Matériaux

Centres d'intérêts

- * Randonnée pédestre, parapente, lecture, cinéma, bricolage, informatique