

**Eric G.** - Né en 1966  
**42340 Veauche**  
**21 ans d'expérience**  
**Réf : 1211091215**

## Technico commercial

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

### Formations

---

Baccalauréat F7' (Technicien de laboratoire physique, chimie, bactériologie)

### Expériences professionnelles

---

#### 2010

12.2010 / 04.2012 : Auto-entrepreneur

#### 2008

06.2008 / 09.2010 ACHRO (groupe Placeo) Responsable commercial : - producteur et distributeur de granulats durcisseurs pour dallage béton. - responsable des ventes sur 41 éléments - 65 clients - 1M€ CA - type de clientèle : dallagiste, maçon, négoce de matériaux.

#### 2004

09.2004 / 05.2008 PLACEO (agence du Forez) Technico-commercial - applicateur de sol intérieur, dallage béton, béton ciré, béton décoratif, béton coloré. - responsable des ventes sur 4 départements - 40 clients - 3M€ CA - type de clientèle : maçon, bureau d'étude, architecte, particulier.

#### 2002

02.2002 / 09.2003 DESJOYAUX (agence de Dardilly) Technico-commercial - piscines et accessoires - responsables des ventes sur 1 département. Type de clientèle : particulier.

#### 2001

03.2001 / 07.2001 Oridis Technico commercial - distribution papetière - responsable des ventes sur 5 départements. Type de clientèle : imprimeur

### Atouts et compétences

---

- Maîtrise de la prospection et du développement de la clientèle.
- Maîtrise de la technique de négociation
- Connaissance du marché et de la concurrence
- Suivi administratif / devis / relance règlements / délais de livraison
- Création d'un portefeuille prospects / clients
- Organisation déplacements et du temps de travail
- Respect des objectifs commerciaux fixés (Expert)

### Centres d'intérêts

---

- Dirigeant d'une équipe de football.
- Randonnées, voyages.