

**Maxime B.** - Né le 09/01/1987

**59000 Lille**

**1 à 3 ans d'expérience**

**Réf : 1211101738**

## Commercial pour le matériel de travaux publics

### Objectifs

---

- Ma motivation est très forte et mon objectif est de pouvoir exercer ce métier avec toute la compétence d'un bon professionnel

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nord Pas de Calais, dans le Matériel BTP.

### Formations

---

BAC STG Marketing

Diplôme Institut Forces de Vente/Négoventis

### Expériences professionnelles

---

**2012**

Télévendeur. Réaliser des appels téléphoniques auprès de la clientèle et des prospects. Présenter et vendre les produits et services de l'entreprise aux clients actuels ou potentiels.

**2012**

Vendeur conseil. Prospection, rencontre et vente directe aux particuliers, prise de commandes.

**2012**

Conseiller de vente. Prospection, rencontre et vente directe aux particuliers

**2011**

Technico commercial et responsable de la communication. Rendez-vous clientèle, démonstration, livraison des machines... Publipostage, mailing, phoning.

**2010**

Technico commercial stagiaire. Commercialisation des outils de travaux publics, de démolition, de carrière, forestiers et agricoles.

### Langues

---

- Anglais scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

### Permis

---

Permis B

### Centres d'intérêts

---

- Moto cross. Mécanique