

Stephane S. - Né le 04/09/1967
34000 Montpellier
20 ans d'expérience
Réf : 1211221517

Responsable commercial

Objectifs

- gerer et developper un portefeuille client, direct ou indirecte
Accompager le developpement d une entreprise et asseoir sa notoriété.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Languedoc Roussillon avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

Formations

DUT TECH DE CO
Master management

Expériences professionnelles

2012
consultant formateur en efficacité commerciale. Missions chez SYSTOVI / NEOMIS CONSEIL / AXIUM conseil

2010
coordinateur de réseau de ventes partenaires chez SAINT GOBAN création du réseau de solaristes, prescripteurs , support vente et marketing aux commerciaux pour l offre solaire

2009
Animateur de réseau , chez APEX BP SOLAR recrutement et déploiement d un réseau de partenaires agréés sur le marché du photovoltaïque

2007
Responsable commercial chez CAMIF HABITAT suivi des maitres d oeuvres agréés (architectes, entreprises generales du batiments, maitre d oeuvre), pour l offre de rénovation de l habitat chez les particuliers

2001
Ingenieur commercial ventes indirectes Chez 9 telecom recrutement de distributeurs et déploiement de l offre

Langues

- Anglais : courant parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

animation de réseaux de ventes, prescription dans le second oeuvre, suivi et réalisation de plans d actions commerciaux. Encadrement et animation de force de ventes, soutien aux managers (Expert)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- sports , montagnes , theatre