

Sylvain L. - Né en 1969
44390 Casson
14 ans d'expérience
Réf : 1301150951

Responsable commercial bois

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Bâtiment.

Formations

1991 : Brevet technicien industries&commerces bois
Ecole du bois MOUCHARD - 39 Mouchard

1987 : BEPA Sylviculture
et travaux forestiers
IREO 56 Arradon

Expériences professionnelles

2012

Depuis avril 2012 Création et développement d' une activité de transformation de bois Activite de fabrication de produits profilés bois sur mesure

2011

Nov011/Avr012 Responsable Régional secteur bois résineux Scierie Bois du Dauphiné -38 le cheylas
Développement de sciages résineux envers une clientèle de Négoce et Industriels du Bois sur secteur Ouest de la France

2007

Mai 07/Juin 011 Responsable produits bois Denis Matériaux - 35 Guichen Développement de produits bois(Réalisation des plans de vente , Organisation de formation , Appui commercial terrain ,)

2006

Janv 06/Avr 07 Technico-commercial bois Bois&Dérivés De Retz - 44 Pornic Réaliser des offres de prix en bois rabotés et suivi des produits fabriqués

2004

Mars 04/Janv 06 Technico-commercial bois & Achats SBA (Filiale de Bois&Dérivés de Retz) Négociation contrat import bois et réalisation vente de bois tropicaux

Langues

- Anglais (écrit , lu et parlé) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

En Commerce :

* Définir et faire appliquer la politique commerciale de l'entreprise

* Développer un portefeuille de prospects et clients professionnels (industriels de la charpente /ossature bois, négoce de bois,négoce matériaux,constructeurs maison bois)

*Négocier les modalités de contrat de vente , en vérifier les conditions de réalisations.

- *Analyser le marché , définir des nouveaux produits
- *Apporter un appui technique au réseau commercial.

En Suivi d'Affaires :

- * Analyser les besoins du client en terme de faisabilité et rentabilité.
 - * Concevoir et élaborer un cahier des charges pour l'achat ou la réalisation d'un produit.
 - * Calculer un coût de production et établir un prix de revient.
 - * Suivre et contrôler l'avancement technique et la conformité contractuelle de la réalisation de l'affaire.
 - * Animer la relation client et lui apporter une assistance technique.
-
- * Des différentes essences de bois (Résineux français et d'importation, Feuillus, Tropicaux) et de leurs applications
 - * Des différentes transformations de bois (brut, raboté, profilé, scié)
 - * Des différents incoterms pour l'activité d'importation de bois.
- *Informatique : Word , Excel , et Outlook (Expert)

Centres d'intérêts

- Tennis et VTT.