

**Lionel G.** - Né en 1974  
**29200 Brest**  
**8 ans d'expérience**  
**Réf : 1302221048**

## Négociateur immobilier

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans le Bâtiment.

### Formations

---

Novembr. 1996 à Juillet 1997 E.S.I.G. - Rennes - Enseignement Supérieur d'Informatique et de Gestion - Spécialisation en Marketing Opérationnel.

Préparation au diplôme européen - D.E.E.S.M.A. - Diplôme Européen d'Étude Supérieure en Marketing (Marché, Marketing, Étude de marché).

Octobre 1994 à Juin 1996 : BTS - Action Commerciale - C.I.E.L. - Le Relecq-Kerhuon.  
Formation BTS - Action Commerciale - Niveau Bac + 2.

Juin 1994 : Bac Série G3 - Lycée Jules Lesven - Brest.

### Expériences professionnelles

---

#### 2012

Avril 2012 à Mai 2012 Technicien - Conseil - Côté Fenêtres - Agence de Ploeren (56).

#### 2011

Février 2011 à Décembre 2011 Négociateur en Immobilier - Immobilier Diffusion - Agence de Morlaix et de Carhaix. - Prospection, rentrée de mandats de vente (terrains, maisons et/ou appartements). - Conseil auprès d'une clientèle de particuliers. - Signature Compromis de vente, et Vente jusqu'à la signature définitive chez le notaire. - Recherche de partenaires financiers (Crédit Immobilier, Crédit Foncier, etc.). - Réalisation des objectifs demandés par la Direction.

#### 2007

Avril 2004 à Décembre 2006 Négociateur en Immobilier - Brit Immo - Agence de Guipavas et Landerneau. - Prospection, rentrée de mandats de vente (terrains, maisons et/ou appartements). - Conseil auprès d'une clientèle de particuliers. - Signature Compromis de vente, et Vente jusqu'à la signature définitive chez le notaire. - Recherche de partenaires financiers (Crédit Immobilier, Crédit Foncier, etc.). - Réalisation des objectifs demandés par la Direction.

#### 1999

Novemb. 1999 à Janvier 2004 Responsable de Magasin - Sté BATA France Distribution - Magasin de St-Nazaire et Grenoble. - Gestion : livre de stocks et de caisse. - Animation d'une équipe de vente de 4 personnes. - Animation du magasin en adéquation avec les demandes de la direction. - Développement du Chiffres d'Affaires. - Mise en valeur des produits (Vente et Conseils).

### Atouts et compétences

---

Informatique : Maîtrise des nouveaux logiciels. (Expert)

## Permis

---

Permis de conduire

## Centres d'intérêts

---

- Goût des voyages (Turquie, Corse, Afrique du Sud).

Sports : Football (Niveau D.H.R) Athlétisme (Niveau Bretagne).