

**Frédéric H.** - Né le 22/02/1978  
**14210 Baron Sur Odon**  
**4 ans d'expérience**  
**Réf : 1303141140**

## Directeur de centre profit

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Basse Normandie, dans le Bâtiment.

### Formations

---

2007 - Attestation de transport - AFT Nantes

2001 - 2002 Business studies Universite d'Aberystwyth Grande Bretagne

1999 - 2001 Responsable d'unité de production I.P.I /ENSAM Chalons en Champagne 51

1997- 1999 Assistance technique d'ingénieur (BTS ) N.D.B.N Beaupréau 49

1994 -1997 Baccalauréat STI Electrotechnique Lycée De Lattre La Roche Sur Yon 85

### Expériences professionnelles

---

#### 2012 à ce jour

Directeur centre de profit services B to B - 120 personnes - 15M€ - (basse normandie) (Groupe de Service Européen) -Management de tout les aspect du centre, RH, commercial, logistique, administratif -Elaboration et suivi du budget et des indicateurs de performance groupe

#### 2009- 2011

Directeur régional sud-est transport / logistique - 490 personnes - 50M€ EBTRANS (Groupe européen de transport de produits pétrolier vrac liquide et conditionné (gaz de l'air, GPL, produit noir, produit blanc, chimique, déchets.) - - Management de tout les aspect de la region, RH, commercial, logistique, administratif  
-Management des filiales de la région et suivi de leurs performances - Développer et pérenniser le portefeuille client ( réponse aux appels d'offre, démarchage /prospection, encadrement des commerciaux) et adapter nos offres filiales aux besoins du marché - Suivre les indicateurs de performance (compte de résultats, budget, indicateurs qualité ,..) - Membre du comité de direction groupe

#### 2007-2009

Directeur d'agence transport / logistique - 180 personnes - 13M€ - EBTRANS (Bretagne) (Groupe de transport Européen, plus de 3500 personnes ) - Management opérationnel du centre de profit (recrutements, disciplinaire, commerce, ..) avec délégation de pouvoir, sous l'autorité du directeur général de filiale - Développer et pérenniser le portefeuille client ( réponse aux appels d'offre, démarchage /prospection, encadrement des commerciaux) - Suivi des indicateurs de performance - Participation aux politiques sociales et économiques

#### 2005-2007

Responsable filiale opérationnelle (Centre de profit multi-sites) 3M € 15 sites (+ Responsable qualité et achats grands comptes) TRIGO - Management d'un centre de profit multi sites (+/- 15 sites et 80/100 personnes) et des responsables régionaux, chefs de site, consultants. - Participer a l'élaboration de la politique générale - Développement/politique commerciale et diversification, élaborations offres Grands compte, prise de décision sur taux de marge - Suivi opérationnel des salariés (recrutement, salaires, etc..), suivi facturation,RH,recouvrement. - Développement du CA et suivi de la marge opérationnelle (rentabilité)

## **2003-2007**

Direction Achats France(17M €) (+ Responsable qualité)TRIGO ☐ Ile de France. ( prestataire dans le secteur automobile/industriel, 55 sites répartis sur l'ensemble du globe) - Définir et déployer la politique achat et management de l'équipe - Sélection des fournisseurs et négociations - Définir la politique de développement des ETT et partenaires - Gestion du parc Automobile, chariot élévateur et téléphonie (150 mobiles).

## **Languages**

---

- Anglais courant parlé: scolaire / écrit: notions

## **Atouts et compétences**

---

Microsoft Office (Expert)

## **Permis**

---

Permis de conduire

## **Centres d'intérêts**

---

- Ceinture noire de judo, professeur de judo pour personnes handicapées
- Musicien (guitare)
- Membre du comité de certification DNV (2006-2008) - Activité en marge de mon emploi)