

Olivier D. - Né le 04/06/1966
38150 Assieu
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1303311641

Technico-commercial / responsable de secteur

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Matériel BTP.

Formations

BAC +2
BAC F1

Expériences professionnelles

2012 - 2014

Commercial de secteur pour le groupe Altrab

2003 – 2012

Responsable des ventes OUTINORD Rhône-Alpes / Auvergne BTP/Construction, Bâtiments commerciaux, habitations.

2001 – 2003

Responsable des ventes OUTINORD Basse et Haute Normandie BTP/Construction, Bâtiments commerciaux, habitations.

2000 – 2001

Assistant commercial France OUTINORD(77)

1990 – 1999

Chargé d'exploitation dans le service OUTINORD location (77)

Langues

- ALLEMAND + SCOLAIRE parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

1. Technique de vente

Prospecter et développer un secteur géographique

Prospection téléphonique et prise de rendez-vous

Etablir des propositions commerciales

Prendre et définir les commandes

Assurer un reporting régulier des actions menées sur le secteur

Suivi des grands comptes

Etablir des prévisionnels clients

Négociation avec les clients (tarifs, financement, garanties de paiement, transport)

Participation aux salons professionnels

2. Management et organisation

Encadrement d'une équipe de 10 personnes (chef d'équipe et compagnons)

Travail d'équipe, communication, réflexion et méthode.

Assurer un ordonnancement

Négociation des achats

Assurer la relance clients pour les paiements

Implication et réflexion, rythme de travail soutenu.

Bureautique : Maitrise Pack Office (Word, Excel, Power Point, Publisher), Internet (Expert)

Permis

Permis B