

**Gilles B.** - Né le 03/09/1978  
**94100 Saint-maur**  
**2 ans d'expérience**  
**Réf : 1304171757**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

---

#### 2011-2013

Société C.H.P. : Responsable du magasin de St-Maur Prospection active et passive chez les particuliers et les professionnels, Gestion des remises tarifaires avec les fournisseurs, Traitement informatique des devis sur le logiciel Pro Devis, montage des dossiers de l'Aéroport de Paris jusqu'à obtention des subventions afin de finaliser les projets, Visites et comptes rendus de fin de chantier, gestion des S.A.V.

#### 2009-2011

Société K par K : Responsable des ventes dans la Seine Saint-Denis Chargé de former une équipe de 4 à 6 commerciaux à toutes les démarches de prospection actives et passives de l'entreprise, Encadrement et vérification de la rédaction des dossiers de vente des vendeurs ainsi que des dossiers de financement, Animation de l'équipe par des réunions et des mises en situation, Visites de chantier et suivi des clients, traitement des demandes de S.A.V., Elaboration des tableaux de commissions et des comptes rendus à la hiérarchie.

#### 2008-2009

Société K par K : Responsable des ventes adjoint dans le Val de Marne Formation des nouveaux vendeurs au sein d'une équipe de 6 à 10 commerciaux à la méthode de vente et évaluation de ces derniers par des bilans de compétence, Accompagnement aux rendez-vous, aide à la rédaction des différents dossiers et calculs

#### 2007-2008

Société Prodirect en B to B : Commercial dans le Val d'Oise Suivi du portefeuille clients pour établir de nouvelles commandes, Gestion des dépannages pour une meilleure fidélisation, Démarchage actif auprès des prospects potentiels afin d'élargir le portefeuille.

#### 2003-2007

Société K PAR K : Vendeur dans le Val de Marne Chargé de démarcher une clientèle par différents modes de prospection passives et actives ; relance ponctuel des anciens clients pour des compléments de chantier. Etablissement des contrats de ventes et remplissage des quotations.

### Permis

---

Permis de conduire

### Centres d'intérêts

---

- Rugby, cinéma et musique.