Ludovic T. - Né en 1968 63 400 Chamalieres 8 ans d'expérience

Réf: 1304241716



# **Directeur operationnel**

#### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne, dans le Bâtiment.

## **Formations**

2012 : Master 2 Gestion des Petites et Moyennes Entreprises, IUP Management Clermont -Ferrand (en cours)

2001 : Formation Dirigeant de PME/PMI, Institut Français de Gestion, Lyon

1990 : 3ème année, Ecole d'Architecture, Clermont-Ferrand

1987 : Bac F1 section mécanique, lycée Godefroy de Bouillon, Clermont-Ferrand

# **Expériences professionnelles**

#### 2008 à 2013

CREATEUR/GERANT, sarl L.T AMENAGEMENTS, Clermont-Fd (63) Enseigne "Daniel Moquet signe vos allées", franchise spécialisée dans la création d'allées chez les particuliers CA : 750 K€, 8 salariés, 3 véhicules poids lourds, 4 véhicules légers, 120 k€ de matériel de terrassement - Démarrage et pilotage de l'entreprise - Commercialisation, supervision des chantiers, management des commerciaux et des techniciens

#### 2007

PILOTE DE CHANTIER, eurl COUYOUMDJIAN, Méribel (73) Cabinet de maitrise d'oeuvres GO/TCE réalisant des bâtiments haut de gamme (chalets de luxe, hôtels\*\*\*) Mission : rénovation d'un chalet de 400 m², montant des travaux : 2.25 M€ - Décoration, choix des matériaux, domotique, mise en service du bâtiment - Consultation des entreprises, programmation des travaux, phasage, suivi, respect des délais

### 2002 à 2005

CRÉATEUR/GÉRANT, sarl CAFE DEL SOL, Clermont-Fd (63) Restaurant de spécialités et club privé à thème latino, cours de Salsa CA : 800 K€, 8 salariés, 500 m², 2 ambiances différentes sur deux niveaux - Élaboration du concept, réalisation des travaux, lancement de l'affaire

## 2001 à 2002

DIRECTEUR DU DÉVELOPPEMENT, sarl WEST FOREVER, Entzheim (68) Agence de voyage agrée par HARLEY DAVIDSON spécialisée dans les circuits moto aux USA CA : 5 M€, 10 guides, 500 séjours/an - Formation des guides, création et commercialisation de nouveaux tours

## 1998 à 2001

DIRECTEUR GENERAL, Membre du Comité de Station, SEM VALTHOPARC, Val Thorens (73) Société d'Economie Mixte gérant le stationnement de la station de ski de Val Thorens CA : 2 M€, 2 cadres, 21 agents, 4 000 places, 5 ha de bâtiments, 2 ha de plates-formes, 42 000 clients - Encadrement délégué du service des transports urbains (15 agents) - Établissement de la stratégie à moyen et long terme (marketing, investissements...) - Pilotage du dossier de construction d'un parking de 500 places, investissement : 4 M€ - Relations avec les Institutions : Associations des Hébergeurs/Commerçants, Remontées Mécaniques....

## Atouts et compétences

- -Responsabilité stratégique et opérationnelle
- -Assurer la définition de la stratégie (objectifs et moyens) pour l'entreprise ou une partie de l'entreprise (unité, filiale,

etc.)

- élaborer des objectifs de modernisation et de développement de l'entreprise,
- définir les grandes lignes de la politique commerciale, de distribution et de conquête de nouveaux marchés.
- -Superviser et gérer les moyens (organisationnels, techniques, financiers, logistiques, etc.) pour réaliser les objectifs assignés.
- -Manager des équipes.
- -Piloter les chantiers de l'amont jusqu'à la livraison au client.
- -Connaissances des normes et réglementations en matière de sécurité et de qualité (conditions de travail, normes environnementales, sécurité incendie...).
- -Expériences développées dans des environnements diversifiés : Société d'Economie Mixte Montagne /Tourisme, Restauration/Loisirs, BTP Haut de Gamme, Aménagement de l'Habitat. (Expert)

## Centres d'intérêts

- Les voyages : encadrement de plusieurs séjours aux USA en tant que GUIDE pour l'agence de voyage WEST FOREVER

Les sports de glisse : SNOWBOARDER de niveau européen de 1990 à 1993, Membre du team HOT SNOWBOARD