

**Claude B.** - Né en 1968  
**83400 Hyères**  
**15 ans d'expérience**  
**Réf : 1304261131**



## Cadre technico-commercial matériaux bâtiment

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### Formations

---

CAP & BEP de Métier du Bâtiment. Formation complémentaire en Métier, Études de Prix, Dessin, Révision de prix...

Formation informatique en Bureautique et CAO & DAO (École d'Application Informatique de Toulon)

### Expériences professionnelles

---

#### du 01.02.1998 au 01.02.2013

(date du Licenciement Économique) Société Klöber-Hpi France - HOERDT (67) - Fabricant d'Accessoires du Bâtiment Fonction : Cadre Technico-Commercial Secteur : PACA, 07, 26, 30, 34, 48 & Corse Missions particulières : Mission de Développement Espagne. Formation du Délégué Espagnol et Traduction conjointe du catalogue.

#### du 17.06.1991 au 31.10.1996

Société IMERYS - COLOMIERS (31) - Fabricant de Tuiles & Briques Fonction : Attaché Technico-Commercial, Chargé de Prescription auprès des Architectes & Grandes Entreprises Secteur : PACA, 07, 26, 30, 34 & Corse

#### du 01.10.1987 au 30.08.1991

Vicat Produits Industriels - MONTLUÉL (01) - Mortiers Industriels et Produits Chimiques du Bâtiment Fonction : Attaché Technico-Commercial Secteur : Alpes Côtes d'Azur (04, 05, 06, 83) puis : Vallée du Rhône (13, 84, 07, 26)

### Langues

---

- Espagnol : Conversationnel. / Anglais : Niveau scolaire (Niveau Seconde + 3 semaines en famille Américaine en 1971) / Allemand : Notions. parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

#### COMPÉTENCES COMMERCIALES :

Prescription, Présentation et Promotion de Produits Techniques.

Recherche et Développement de clientèle (PME, Artisans, Négoces, Grands Comptes...), Gestion de fichier clientèle,

Négociations et Suivi d'Affaires, Animations du réseau de Distributeurs... (Expert)

### Centres d'intérêts

---

- Randonnée, Bricolage, Lecture, Cuisine...