

**Christophe A.** - Né en 1970  
**69280 St Conso**  
**18 ans d'expérience**  
**Réf : 1305211511**



## Technico-commercial

### Objectifs

---

- Je me positionne aujourd'hui au travers de la gestion d'affaires comme un réel manager possédant une vision globale de l'entreprise et de ses activités à l'international.

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

2007 : Manager au quotidien - CEGOS  
1998 : Management de projets - AFNOR  
1997 : Autocad - 2D  
1993 : BTS technico-commercial - La Martinière  
1991 : Bac Technologique F3 - Lycée Diderot

### Expériences professionnelles

---

#### 2012-2013

TECALEMIT AEROSPACE- CARBONE FORGE (Aérospatial, aéronautique) Technicien de production

#### 2011

R.A. France / négociant stockiste d'alliages spéciaux (Aérospatial, aéronautique) Product Manager : achats des matières stock (8 à 10 millions d'euros à l'année, import UK, USA et Europe), sourcing fournisseurs pour affaires spéciales, mise à jour du "price book" pour les inside sales, veille competitor's price and activity, participation aux réunions commerciales internes et réunions de "product management" (meeting trimestriel à Manchester avec l'ensemble des product manager du groupe). Gestion du stock (objectifs : zéro rupture de stock, rotation de stock, diminution des E&O).

#### 2010 - 2004

SCERAP Industrie / constructeur de refroidisseurs de liquide Chargé d'affaires / technico-commercial  
Responsable affaires clientèle grands comptes zone export (Europe, Scandinavie, pays de l'Est, CA annuel 1.5 M€). Animation et coordination de l'activité pour actions ADV, BE, service chiffrage. Négociation et mise en place de contrats commerciaux équipements neufs. Supervision contrats ventes occasions, Sav et prestations de sous-traitance. Mise à jour et analyse tableaux de reporting commercial, technique et financier.

#### 2004 - 2002

MSR / fabricant de machines spéciales en refroidissement industriel Chargé d'affaires Chiffrage, renseignements clients, gestion des affaires post commande client jusqu'à livraison des produits finis, supervision du planning de fabrication, ordonnancement transports et levages.

#### 2002 - 1994

CTA / fabricant de biens d'équipements (traitement d'air - climatisation) Responsable technique : suivi des fabrications de l'ensemble des gammes industrialisées (Europe et Asie). Suivi en particulier des actions services achats des partenaires étrangers dans le processus d'optimisation des coûts, rationalisation des composants, remplacement fournisseurs non fiables. Project Manager : gestion projets et mise en place de production à

l'étranger : 6 mois de travail en Thaïlande (Unico Consumer Products Co. LTd/ Prachinburi) Chargé d'affaires/  
technico-commercial : Réception des besoins clients, chiffrage et relance propositions, gestion grand comptes et  
affaires spéciales. Mise en place contrats commerciaux. Rédaction des spécifications achats, suivi processus de  
fabrication, collaboration technique et commercial avec les principaux fournisseurs stratégiques.

## Langues

---

- Anglais courant parlé: scolaire / écrit: notions

## Centres d'intérêts

---

- Nombreux séjours touristiques à l'étranger.  
Moniteur de Boxe Française.