

**Cyril B.** - Né en 1974  
**06270 Villeneuve-loubet**  
**3 ans d'expérience**  
**Réf : 1306041500**



## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### Formations

---

1994 Niveau BAC B (sciences économiques et sociales)

1990 Diplôme B. E. P. C.

### Expériences professionnelles

---

#### **2010-ce jour**

Commercial (secteur : 13,83,06 et 20),ATLANTIKA

#### **2006-2010**

Chef de Produits (plein air, mobilier et décoration, décoration de Noël), INTERMARCHÉ

#### **2002-2006**

Manager de Rayon (art de la table, décoration, bricolage et automobile), CARREFOUR

#### **2000-2002**

Responsable de Rayon (Bricolage, jardin et animalerie), Mr BRICOLAGE

#### **1995-2000**

Conseiller de Vente (Outillage, jardin), CASTORAMA

### Atouts et compétences

---

Appliquer les méthodes commerciales :

- Contacter et visiter les prospects (fichier, prospection, parrainage, apporteur d'affaire...)
- Contacter et visiter les professionnels (fichier, prospection, apporteur d'affaire...)
- Organiser et animer les opérations commerciales (foires, salons, portes-ouvertes...)
- Respecter des conditions de vente, chartes...
- Enregistrer les commandes et suivre les clients (parrainage, relationnel...)

Elaborer et suivre un portefeuille de produit :

- Veiller et analyser le marché : veille concurrentielle, veille technologique...
- Analyser, définir et estimer les besoins
- Ecrire le cahier des charges
- Sélectionner les produits
- Définir et appliquer une stratégie
- Déterminer les prix et les marges commerciales
- Visiter et prospecter les salons nationaux et internationaux

Appliquer une procédure d'achat :

- Prospecter et sélectionner les fournisseurs
- Demander et comparer les cotations
- Demander et étudier les échantillons

-Négocier et commander les produits

Manager une équipe :

-Animer et former : réunion d'activité, déterminer les besoins en formation...

-Evaluer et faire progresser : évaluation annuelle, axe de progrès...

-Instaurer et faire respecter les horaires et procédures...

Gérer et animer un compte d'exploitation :

-Conduire et analyser un inventaire

-Suivre et faire progresser les marges et le chiffre d'affaire

-Animer les rayons : opérations promotionnelles, mise en avant...

-Commander et réassortir les produits

-Conseiller et gérer les relations clients

Informatique :

-Pack office: Word, Excel, PowerPoint...

-Internet (Expert)

## Permis

---

Permis de conduire

## Centres d'intérêts

---

- Sportif: pratique de la course à pied (10km & semi-marathon) et du stand up paddle, football...

Culture & Découverte: séjour en Laponie (Finlande), Egypte, Hongkong, Majorque, Sicile, Irlande, Angleterre, Vietnam, Chine... actualités, reportages et magazines de découvertes.

Botanique : amateur des agrumes, cactées et plantes grasses