

**Fares B.** - Né en 1974  
**93600 Aulnay Sous Bois**  
**2 ans d'expérience**  
**Réf : 1306131448**

## Technicien d'équipement en électricité

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

2012 : Technicien d'équipements en électricité - AFPA, Meudon (92)

Titre professionnel niveau III du Ministère du Travail

- Préparer et organiser un chantier d'équipement électrique
- Mettre en oeuvre et réaliser un chantier d'équipement électrique
- Mettre en service et réceptionner un chantier d'équipement électrique

2004 : Formation Ingénieur d'affaires en SSII INSTITUT EUROPEEN F2I -Vincennes

1995 : Licence Information Communication - PARIS 8

1994 : Deug Information Communication - PARIS 8

1992 : Baccalauréat techniques commerciales - Lycée Le Corbusier

### Expériences professionnelles

---

#### **Déc 2012 à nos jours**

SABELEC Groupe Data connect Sabelec : Entreprise d'installation électrique générale. Electricien • Pose et mise en service d'installation électrique dans les ERP. • Gestion d'une équipe de 3 à 4 électriciens.

#### **Aout 2012 à Nov 2012**

PRODEL Prodel : Entreprise d'installation électrique générale. Electricien • Rénovation électrique complète de locaux d'habitation.

#### **Janvier 2011 à Juillet 2011**

SSII 01Conseil : SSII, spécialisée sur le secteur Banque/Finance - Délégation de personnel en régie Ingénieur d'affaires • Prospection et développement d'un portefeuille client. • Développement de compte clés (Natixis, Crédit Coopératif...).

#### **Juin 2004 à Mai 2010**

SSII NASRA : SSII, spécialisée sur les nouvelles technologies Java/J2EE - .Net - CRM - Délégation de personnel en régie et forfait - Formation - intégrateur Responsable Commercial PME/PMI et Grands Comptes Pilotage de l'ensemble du processus commercial

#### **Déc. 1998 à Fév. 2004**

Grossiste informatique ACTEBIS : (N°3 Européen des grossistes en produits informatiques) Mon activité commerciale était essentiellement tournée vers la vente de hardware, software, et les services associés (maintenance/support). • Commercial Grands comptes. • Manager d'équipe de télévendeurs.

### Atouts et compétences

---

- Préparer et réaliser un chantier électrique.
- Etudier et établir un dossier technique : conception et réalisation des plans d'équipement électrique, ainsi que les schémas.
- Etude et réalisation d'une installation d'éclairage selon les normes ERP NBN

- Distribution électrique BT : calcul d'installation, dimensionnement des câbles, des chemins de câbles, calcul des chutes de tension.
- Réalisez les opérations de maintenance préventive et curative des matériels installés : diagnostiquer et réparer les pannes.
- Evaluer un projet dans tous ses éléments pour établir un prix et réaliser les devis descriptifs.
- Assurer l'encadrement et la sécurité d'une équipe d'électriciens.
- Mettre en service et réceptionner un chantier électrique

Maîtrise des Outils bureautique : WORD, EXCEL, VISIO, Cas GenesysWorld

Pratique des logiciels : AUTOCAD, AUTOCAD ELECTRICAL, XRELAIS, SHEMAPLIC, 123SCHEMA, DIALUX , ZELIO automate (Expert)