

**Laurent H.** - Né le 20/01/1965  
**37200 Tours**  
**4 ans d'expérience**  
**Réf : 1307071830**

## **Technicien bureau d'etudes / metreur / conduite de travaux / secteur plâtrerie, faux-plafonds, cloisons modulaires**

### **Objectifs**

---

- Suite à une formation Technicien en Bâtiment, option Économie de la Construction, j'ai mis en pratique en milieu professionnel, les connaissances acquises dans le cadre de cette formation. C'est pourquoi, je vous adresse ma candidature pour un poste de technicien en bureau d'étude (mètreur, conduite de travaux, polyvalence, etc...). Grâce à mes diverses compétences pratiques, développées sur le terrain en tant que monteur de faux plafonds, planchers et cloisons, associées aux connaissances acquises par ma formation (relevés topographiques, métré, logiciels DAO, logiciels de devis), j'envisage de poursuivre ma carrière professionnelle dans le secteur tertiaire du BTP (BET, commerciale....) dans la région de Tours (37). Également mobile, je suis prêt à me déplacer, idéalement dans le Languedoc Roussillon ou Vaucluse dans le but d'un rapprochement familiale.

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France avec une rémunération entre 1500 et 2000 euros, dans le Bâtiment second oeuvre.

### **Formations**

---

Sorti de formation de Technicien Mètreur en Agencement et Aménagement Intérieur  
AFPA du Mans

2013 Stage de formation 640H au CERT  
Technicien Bureau d'étude Option Economie de la Construction  
Stage entreprise INGENICA ( BET), Alès  
Différentes missions : Expertise, immobilier, DPE, RT 2012, métré.

2003 CIF-Compagnon du tour de France Avignon  
stage de préparation au CAP menuiserie

1995 CIF-IPECI (édition et communication graphique)  
stage PAO

1983 BPA

### **Expériences professionnelles**

---

**2018**  
Chargé d'affaires Société Tolga à Monts (37) - Chargé d'affaires Société ALCYA à Tours (37) - Polyvalent au sein d'une PME de 15 salariés

**2006**  
Technico-commercial - Soc NCH/SCPS Vente de produits technique/chimique Prospection et vente auprès des entreprises. Gestion de clientèle

**2003**

Adjoint resp. Magasin - Studio Niolat - Ales (30 Responsable adjoint - 3 points de vente Vente de matériel et service photographique, et graphique

**2000**

Responsable - Odeon photo-video - Paris Administration et suivi des différents secteurs de services Gestion d'une clientèle d'institutionnels ( CNRS, Armée...) Création du secteur de vente matériels et services numérique

**1996**

Tireur filtreur - FlashOne (chaîne de magasin)- Paris/Banlieue Accueil clientèle, gestion stock, maintenance machine Responsable du magasin St honoré en 1995

**Langues**

---

- Français parlé: scolaire / écrit: notions

**Atouts et compétences**

---

Expériences terrain

(Commercial, Bâtiment Second oeuvre)

Gestion clients

Lecture de plans et analyse

Bonne maîtrise de l'outil informatique et adaptabilité facile à l'apprentissage de logiciels

(Autocad (Notion), Excel-Batigest, Multi-Devis-Photoshop...) (Expert)

**Centres d'intérêts**

---

- Photo, marche à pieds