

Né le 04/09/1978
13009 Marseille
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1308141623



Directeur commercial / charge d'affaire / technico-commercial / commercial

Objectifs

- Mes objectifs sont:
- de relever les défis
- d'atteindre et de surpasser mes objectifs
- d'évoluer au sein d'une société et contribuer à sa pérennisation et à sa croissance.

Ma recherche

Je recherche un CDI, en PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

BAC PRO , BEP ,CAP,Structure métallique

Expériences professionnelles

04.2012 – 03.2013

Société A.E.N (Alpes Énergies Nouvelles) Chargé d'affaires

09.2010 - 06.2011

Société B.E.T.B - Bureau d'Études des Techniques du Bâtiment Gérant - Créateur d'entreprise

09.2006 – 06.2010

Société C.E.F.H - Centre d'Etude Français d'Habitation Directeur commercial

Société C.E.F.H - Centre d'Etude Français d'Habitation Animateur - formateur

Société C.E.F.H - Centre d'Etude Français d'Habitation Animateur - formateur

02.2003 – 09.2004

Société C.E.F.H - Centre d'Etude Français d'Habitation Commercial

Atouts et compétences

Management : Animer une équipe, écouter, orienter, évaluer et former sur le terrain.

Accompagner la montée en compétence par tous les facteurs de développement: coaching, tutorat, peer to peer, formation.

Le client : Résoudre des problématiques non identifiées, maintien d'une relation durable, implication permanente, le convaincre de l'intérêt de notre implication en amont de la définition de son besoin. l'insight selling, developing clients for life.

Gestion commerciale : Elaborer, diriger, développer et contrôler la stratégie commerciale.

Développement commerciale : Négocier, gérer, développer des chiffres d'affaires.

Techniques du bâtiment : Programmer, organiser, coordonner, gérer les commandes et les suivis de chantier des prestataires. (Expert)

Centres d'intérêts

- Voyages, Plongée sous-marine (diplôme de plongée), Navigation (permis bateau côtier), Cuisine gastronomique, Oenologie, Cinéma, Musées, Musique, Sport.